



【大手外資系金融】リレーションシップマネージャー（VP） | 大手法人顧客担当

グローバル拠点やプロダクトチームと連携しながら、日本企業の海外展開を支援

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1582312

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年03月16日 17:37

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

成長中の外資系銀行の法人部門にて、大手日本企業（主に日系グローバル企業）を担当するRMを募集しています。

本ポジションでは、**貿易金融（Trade Finance）** および**アセットベースファイナンス**を中心に、クロスボーダー案件のオリジネーションから案件管理までを担当し、収益拡大に貢献いただきます。

グローバル拠点やプロダクトチームと連携しながら、日本企業の海外展開を支援するダイナミックな役割です。

主な職務内容

- 日系多国籍企業との長期的な関係の構築（メインRMとして）
- 貿易金融およびアセットベースファイナンスを中心としたクロスボーダービジネスの推進
- 貿易金融、ストラクチャードファイナンス、アセットベースローン、トランザクションバンキング商品の提案・収益拡大

- 海外子会社を含むグローバルカバレッジの統括・調整（グローバルRMとしての役割）
- クレジット申請、案件提案書、年次レビュー資料の作成およびプレゼンテーション
- 収益予測・成長戦略を含むアカウントプランの策定と実行
- リスク、法務、コンプライアンス部門と連携し、審査・契約・オンボーディングを推進

A fast-growing global corporate bank is seeking an experienced **Vice President Relationship Manager** to cover Japanese multinational corporate clients in Tokyo. This is a high-impact role focused on originating and managing cross-border business, with strong emphasis on **Trade Finance** and **asset-based financing solutions**.

You will act as the primary relationship manager, driving revenue growth while coordinating global product delivery across multiple regions. This is an excellent opportunity for a commercially minded banker with deep client coverage experience to join a dynamic and well-capitalised international platform.

Key Responsibilities

- Build and deepen long-term relationships with Japanese multinational corporates as the primary relationship manager
- Originate cross-border business with a strong focus on Trade Finance and asset-based financing solutions
- Drive revenue generation across trade finance, structured lending, and selected transaction banking products
- Act as a global relationship coordinator, aligning coverage and product delivery across worldwide subsidiaries
- Prepare credit applications, new business proposals, and annual reviews with focus on trade-driven transactions
- Develop client account strategies, including income forecasts and medium-term growth plans
- Partner with risk, legal, and compliance teams to manage credit, documentation, and onboarding processes

スキル・資格

必須条件 経験・資格：

- 銀行の法人部門または投資銀行にて、日系多国籍企業を担当した経験 10年以上
- *貿易金融、およびアセットベースファイナンスのオリジネーション・案件管理経験
- 与信分析スキルおよびバイラテラルローン/シンジケートローンの組成経験
- メガバンク、または大手外資系銀行でのクロスボーダーカバレッジ経験
- 複数地域・グローバルプロダクトチームを横断した案件推進経験
- コーポレートバンキング商品に関する幅広い知識（特に貿易金融）

ソフトスキル：

- 顧客対応力、関係構築力
- ビジネス感覚
- コミュニケーション、ステークホルダーマネジメント
- 複雑な案件を推進するオーナーシップ意識、アカウントビリティ
- スピード感あるクロスボーダー環境で臨機応変に、粘り強く取り組む姿勢
- リスクとガバナンスにも配慮し適切な判断ができる意思決定能力

語学力：

- 日本語：ネイティブレベル
- 英語：ビジネスレベル

歓迎条件

- 外資系銀行またはメガバンクでのRM経験
- トランザクションバンキング領域の深い知識

この求人がおすすめの理由

- 日本市場で安定した基盤を持つ大手外資系銀行
- シニアとしてオーナーシップを発揮し、顧客戦略・案件組成を主体的に推進できる環境
- 貿易金融を中心としたクロスボーダー案件が豊富
- 形式や手続きよりも自発性、スピード感を重んじる企業風土で、ビジネスを進めやすい
- 高水準の報酬と福利厚生
- フレックスタイム制あり
- 長期的なキャリア形成が可能

Required Skills and Qualifications Experience:

- 10+ years of experience covering Japanese multinational corporates in corporate or investment banking
- Strong track record originating and managing Trade Finance and asset-based financing transactions
- Proven credit analysis skills with hands-on structuring experience in bilateral and syndicated loans
- Background in a Japanese megabank and/or major international bank with cross-border coverage exposure
- Experience coordinating business across global product teams and multiple geographies
- Strong knowledge of corporate banking products, particularly trade-driven solutions

Soft Skills:

- Strong relationship-building and client management skills with commercial mindset
- Ability to influence stakeholders across seniority levels and global locations
- High ownership, accountability, and professionalism in managing complex client situations
- Resilience and adaptability in fast-paced cross-border environments
- Strong judgment and decision-making aligned with risk and governance standards

Language Requirements:

- Japanese: Native-level fluency required
- English: Business-level proficiency required

Preferred Skills & Qualifications

- Experience as a Relationship Manager within a global bank or Japanese megabank

- Strong understanding of transaction banking and structured trade solutions

Why You'll Love Working Here

- Join a well-capitalised global banking platform with strong growth momentum
- High autonomy to develop client strategies and originate business with real accountability
- Exposure to complex cross-border transactions and global product teams
- Collaborative culture valuing speed, initiative, and commercial decision-making
- Competitive compensation, strong benefits, and long-term job stability in Japan

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。