

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

Account Manager - US Market Research - Up to 15M

Account Manager - Consulting - Up to 15M

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1582132

業種

ビジネスコンサルティング

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円 ~ 1500万円

更新日

2026年03月12日 17:52

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

ソリューションセールスとして、プロフェッショナルサービス業界での営業活動を担当していただきます。お客様のニーズを深く理解し、効果的なソリューションを提案する役割です。

Client Details

この企業は小規模ながらも専門性の高いプロフェッショナルサービス業界で活躍しており、革新的なソリューションを提供しています。業界において確かな実績を持ち、成長を続けています。

Description

- プロフェッショナルサービス業界における新規顧客の開拓
- 既存顧客との関係構築および維持
- 顧客の課題を理解し、適切なソリューションを提案
- 売上目標の達成に向けた戦略立案と実行
- セールスプロセス全体の管理
- 社内チームとの連携によるプロジェクト推進
- 市場動向の分析とレポート作成

- 業界イベントへの参加およびネットワーキング活動

Job Offer

- 年収7,200,000円から8,800,000円
- OTE（目標達成時の報酬）8,000,000円～15,000,000円
- 東京（赤坂）を拠点とした勤務
- プロフェッショナルサービス業界でのキャリアアップの機会
- 安定した職場環境と充実した福利厚生

この魅力的なポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。あなたのスキルと経験を活かす絶好のチャンスです！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Tin Le on +813 6832 8941.

スキル・資格

A successful Consultative Sales should have:

- 営業やセールスに関する専門知識
- プロフェッショナルサービス業界での経験
- 顧客のニーズを正確に把握する能力
- ソリューション提案力と問題解決能力
- チームで協力しながら仕事を進めるスキル
- ビジネスレベルの日本語および英語スキル

会社説明

この企業は小規模ながらも専門性の高いプロフェッショナルサービス業界で活躍しており、革新的なソリューションを提供しています。業界において確かな実績を持ち、成長を続けています。