

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## Sales Executive - Financial Market Intelligence (up to 12 MIL)

## Sales Executive - Financial Services 12M

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1582067

## 業種

その他（金融）

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

800万円 ~ 1200万円

## 更新日

2026年03月12日 09:51

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

流暢

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

## 募集要項

新規ビジネス営業ポジションでは、金融サービス業界における新規顧客獲得および既存顧客との関係構築を担当していただきます。東京を拠点に、営業チームの一員として会社の成長に貢献していただける方を募集しています。

## Client Details

この会社は金融サービス業界における信頼性の高いサービスを提供している大手組織です。高度な専門知識を活かし、クライアントの期待に応えるためのサービスを展開しています。

## Description

- 新規顧客の開拓と関係構築
- 既存顧客のフォローアップおよび関係維持
- 市場調査を通じたターゲット顧客の特定
- 営業戦略の立案と実行
- クライアントニーズに基づく提案書の作成
- 社内チームとの連携によるサービス提供の最適化
- 営業実績の報告および分析
- 顧客満足度の向上を目指した取り組み

## Job Offer

- 年収8,000,000円～12,000,000円
- リモートワーク可能
- 魅力的な福利厚生
- 東京を拠点とした勤務
- 長期的なキャリアパスを提供する安定した環境

この魅力的な新規ビジネス営業ポジションで、金融サービス業界におけるキャリアをさらに発展させてみませんか？ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Diyana Nakai on +81357337169.

---

## スキル・資格

A successful New Business Sales should have:

- 営業または関連分野での実績がある方
- 優れたコミュニケーション能力と交渉力
- 新規顧客開拓に意欲的な姿勢
- チームで協力しながら目標を達成する能力
- 日本語と英語でのビジネスレベルの会話スキル

---

## 会社説明

この会社は金融サービス業界における信頼性の高いサービスを提供している大手組織です。高度な専門知識を活かし、クライアントの期待に応えるためのサービスを展開しています。