

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【落ち着いて長く働ける環境】外資系素材メーカーのインサイドセールス

【落ち着いて長く働ける環境】外資系素材メーカーのインサイドセールス

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1582034

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円～850万円

更新日

2026年03月11日 20:28

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

既存顧客からの受発注管理・在庫調整・納期調整を中心に、日本法人の営業活動を支えるポジションです。

国内の物流会社・海外拠点とも連携し、サプライチェーン全体を支える重要な役割を担います。

企業情報

産業向けの特殊鋼・高性能金属素材を世界各国で製造・販売するグローバルメーカーの日本法人です。製造拠点を欧州・北米に持ち、各国の産業分野に高品質な素材を提供しています。日本支社は30年以上の歴史を持ち、営業・カスタマーサービス・管理部門を中心とした少数精鋭体制。国内には倉庫拠点もあり、在庫・物流管理を含む販売オペレーションを自社で担っています。社内は距離が近く、家族的で落ち着いた雰囲気の中、長期就業者が多い安定した環境です。

職務内容

顧客からの注文受付・問い合わせ対応（電話・メール）

SAP B1を使用した注文入力、納品書・発注書作成

倉庫・輸送会社への出荷依頼

在庫管理（月次クローズ対応含む）

海外拠点（米国・欧州・アジア）との英語でのやり取り

既存顧客へのフォローコール、追加受注の機会探索

部内で分担する一般的なオフィス業務

条件・待遇

完全週休2日制（土日）

祝日

年次有給休暇

その他会社規定の休暇制度

家族的なカルチャーで質問・相談がしやすい職場

日本法人で約10名の少数精鋭チーム

明確な引き継ぎあり、無理なくキャッチアップ可能

長期就業者が多く安定した環境

将来的な営業職へのキャリアパスあり

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Mizuki Oka on +813 6832 8630.

スキル・資格

インサイドセールスまたはカスタマーサービス経験（目安3～5年以上）

ネイティブレベルの日本語力

ビジネスレベルの英語力（メール・会議でのコミュニケーション）

Microsoft Officeおよび SAP B1 の使用経験

顧客視点で丁寧に対応できるコミュニケーション力

会社説明

産業向けの特種鋼・高性能金属素材を世界各国で製造・販売するグローバルメーカーの日本法人です。製造拠点を欧州・北米に持ち、各国の産業分野に高品質な素材を提供しています。日本支社は30年以上の歴史を持ち、営業・カスタマーサービス・管理部門を中心とした少数精鋭体制。国内には倉庫拠点もあり、在庫・物流管理を含む販売オペレーションを自社で担っています。社内は距離が近く、家族的で落ち着いた雰囲気の中、長期就業者が多い安定した環境です。