

**【外資系管理職】 Sales Manager | ライフサイエンス・創薬・再生医療領域**

ライフサイエンスの未来を支える社会貢献性の高い仕事 ◆ 虎ノ門ヒルズ駅徒歩5分

募集職種**採用企業名**

Greenstaff Medical 株式会社

支社・支店

ICG Medical

求人ID

1581971

業種

人材紹介

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

日比谷線、 虎ノ門ヒルズ駅

給与

500万円 ~ 800万円

勤務時間

09:00-18:00

更新日

2026年06月12日 01:00

応募必要条件**職務経験**

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

短大卒： 準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

《このポジションの魅力》

- 創薬エコシステム（TR / CMC / BD）を加速させるセールス組織の立ち上げ
- KPI / プロセス / キャリア設計をゼロから実装できる裁量
- Cell & Gene Therapy の最前線に近いポジション
- 英語不問 | 日本語ネイティブ必須

【業務内容】

Greenstaff Life Sciences の Sales Managerとして
創薬領域（Cell & Gene Therapy / Regenerative medicine）における
TR（Translational Research）、CMC（Chemistry, Manufacturing and Control）、BD（Business Development）の3領域のセールス組織を統括し売上成長とチーム育成を担います。

< 主な業務 >

- Salesチームの統括・育成
- KPI / 評価制度 / 営業プロセスの設計
- 新規顧客開拓 + 既存クライアント深耕
- 採用/投資/CMC/BDとの連携
- 市場ニーズの可視化と戦略反映
- 事業戦略におけるSales側の実装
- 経営陣へのレポート、改善提案
（仕事内容変更範囲：会社の指示する業務）

【なぜ今このポジションが重要なのか】

Cell & Gene Therapy / Regenerative Medicine領域は
科学・資金・規制が急成長する一方で
“人と組織”がボトルネックになりやすく
事業スピードを阻害しています。

Sales Managerはこの構造を壊し
研究スピードと事業スピードを同期させる役割を担います。

【チーム構成】

- TR（Translational Research）
- CMC（Chemistry, Manufacturing and Control）
- BD（Business Development）

Head of Global の右腕としての採用
最初から中核に入れるレアなタイミングです。

【働く魅力】

このポジションはキャリア的にも市場的にも珍しい
“接点が多い”ことが最大の資産になります。

- ✓ Pharma
- ✓ HR（Talent/RPO）
- ✓ スタートアップ
- ✓ VC
- ✓ Academia
- ✓ 製造（CMC/Process）
- ✓ 事業開発（BD）

普通はそれぞれがバラけているため
1カ所で全部触れる環境はほぼありません。

スキル・資格

必須（Must）

- Sales or BizDev 経験
- 営業組織のマネジメント経験（5年以上）
- KPI / 評価 / プロセス構築の経験
- 日本語：ネイティブ
- Hands-onで動ける実装型

歓迎（Plus）

- RPO / 人材紹介 / HR領域
- 製薬 / 再生医療 / Cell & Gene
- 商社 / Trading
- VC / 投資 / BD
- スタートアップ
- 科学系知識は尚歓迎（必須ではない）

◆ 語学要件

- 日本語：ネイティブ必須
- 英語：必須ではない（あれば優遇）

◆ 雇用条件

- 雇用形態：正社員
- 勤務地：虎ノ門
- 年収：5M～8M (Plus Bonus - Based on Team Performance)
- 勤務制度：管理職
- 選考回数：2～3回予定

【待遇・条件】

- 年収：500万円～800万円 (Plus Bonus - Based on Team Performance)
- 勤務時間：9:00～18:00
- 休日：土日祝
- 勤務地：東京23区（虎ノ門）

会社説明