M&Aアドバイザー（企業情報部）※初年度想定年収 約668万円＋M&A成約インセンティブ＋決算賞与

募集職種

採用企業名
M&Aキャピタルパートナーズ株式会社

求人ID
1581955

業種
その他（金融）

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
650万円 ~ 経験考慮の上、応相談

勤務時間
08：00 ～ 17：00（休憩時間：60分）

休日・休暇
完全週休2日制（土日祝）

更新日
2026年05月12日 13:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 譲渡企業の開拓からマッチング、交渉、クロージングまでM&Aの全工程を一貫して担当するアドバイザー業務
- 企業の成長戦略や事業承継など経営課題の解決に直接関わり、社会や企業に大きな価値を生み出せる
- 裁量の大きい環境で提案の幅が広く、自身の営業力や交渉力次第で高収入を目指せる成果連動型の仕事
- 初年度想定年収668万円＋成約インセンティブ、年休125日・土日祝休みの安定した勤務環境

【業務内容】
上場企業・大手企業の成長戦略ニーズや、中堅・中小企業の潜在的な事業承継ニーズに対し、アウトバウンド営業を通じて譲渡検討企業のソーシングを行っております。
その後、譲受企業とのマッチング～エグゼキューション～クロージングまで、M&Aのすべての工程を1人のアドバイザーで

対応しています。
譲渡企業、譲受企業の双方をソーシングいたしますので、ご提案の幅は無限大といっても過言ではありません。
成長戦略／事業承継などM&Aで生み出せる価値は、一人ひとりのアドバイザーの裁量に委ねられています。

（入社直後：営業：Ｍ＆Ａに関する営業業務及び付随業務）
（変更範囲：部署、役職、業務内容について、限定なく変更する場合あり）

【雇用形態】
正社員

【想定初年度年収】

約668万円＋M&A成約インセンティブ＋決算賞与

内訳
①初年度最低保証年収　540万円
②KPIインセンティブ　※入社初年度KPIインセンティブ平均値128万円（直近期実績）
③M&A成約インセンティブ
④決算賞与

※①の内訳は以下をご確認ください。
・固定年収＝月額給与×12ヶ月
月給給与：35万円〜…基本給219,000円〜・業務手当131,000円〜(73H分の残業代含む)
・賞与前倒し支給：入社後2年間は年間120万円、3年目は年間60万円
※②③④は保証された金額ではございません。

■年収実績：
＜2025年9月期＞
・年収3,007万円(在籍1年超アドバイザー平均)
・年収2,146万円(在籍1年超アドバイザー中央値)
※上場企業年収ランキング10年連続日本一（東京商エリサーチ調べ）

【就業時間】
08：00 〜 17：00（休憩時間：60分）

【勤務地】
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲八重洲セントラルタワー36階
（変更範囲：将来拠点拡大による転勤の場合あり）
※入社直後：本社（東京都中央区八重洲）

【休日休暇】

- 年間休日125日（2025年9月期）
- 完全週休2日制（土日）
- 祝日
- 年末年始休暇
- 年次有給休暇：入社日以後最初に到来する4/1もしくは10/1に有給休暇を付与（初年度12日）
- 慶弔休暇
- 産休・育児休暇

【待遇・福利厚生】

- 残業手当
- 通勤手当（月額5万円まで実費支給)
- 昇給・昇格：年2回（4月・10月）
- 慶弔見舞金（社内規定による）
- 社会保険（健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金）

スキル・資格

【必須要件】
※以下のいずれかに該当する方

- 金融業界(銀行・証券・保険等)の営業経験(1年以上)で成績TOP10%程度
- 公認会計士／弁護士 資格保有で営業志向のある方
- その他以下のような業界におけるトップセールス等のご経験
  - FA機器メーカー
  - ハウスメーカー
  - 大手メーカー
  - 生命保険
  - 損害保険
  - 総合商社
  - 専門商社
  - 医薬品業界
  - ディベロッパー
  - SaaS営業
  - コンサルティング業界

- 投資用不動産

【選考について】

- 面接回数：3回
  - 1次 ：部長面接
  - 2次 ：社長面接
  - 最終：会食面接
  ※面接回数は変更の可能性もございます。
- ご応募～内定まで1ヶ月程度を想定しています。

会社説明