



【セールスエンジニア】有名アパレル企業向け刺繍機メーカー ◆海外とのお取引90%超/
理工・技術系の知見 + 英語力を活かせる◎

世界的有名アパレルブランドの刺繍にも採用される"刺繍機"を扱うグローバル企業

募集職種

採用企業名

タジマ工業株式会社

求人ID

1581911

部署名

トップ営業部

業種

機械

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

愛知県, 春日井市

最寄駅

小牧線、 間内駅

給与

400万円 ~ 600万円

勤務時間

09:00 ~ 17:45 (所定労働時間8時間、休憩45分)

休日・休暇

完全週休2日制 (土日祝)

更新日

2026年06月23日 01:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・顧客課題を科学的アプローチで分析し、ROI最大化を実現するセールスエンジニア職
- ・トップブランドと直接対話し、数字に基づく提案で価値創出できるやりがい
- ・開発部門と連携しPOCから導入後まで伴走し次世代モデルに貢献
- ・年休125日土日休み、各種手当や育児支援制度など福利厚生も充実

【業務内容】

セールスエンジニア（科学的アプローチ）

- ・顧客課題を技術的に解決し、投資対効果（ROI）を早期に実現
- ・製品競争力の強化
- ・開発効率の最適化

< 具体的内容 >

- ・トップブランドとの関係構築及び、ロジックによる市場ニーズの把握と数字によるソリューション提案（顧客への直接訪問）
- ・数字による顧客課題深堀と商品開発支援
- ・会社や部署の方針を踏まえて、当事者意識を持ち、プロジェクトを進捗

< 期待成果 >

- ・顧客からの技術課題や要望を開発部門に正確かつ適切に伝え、課題解決を図り商品開発に活かす
- ・POCから導入後まで社内開発部門と連携して進捗管理を行い、プロジェクトを成功に導く
- ・次世代モデルへの貢献

■募集背景：

理系をベースとしたセールスエンジニア機能を強化するため。

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月（変更無）

【給与】

年収：4,282,500円～5,692,500円

月給：285,500円～379,500円

■賞与実績：年2回

【就業時間】

09:00～17:45（所定労働時間8時間、休憩45分）

■残業：有

【勤務地】

本社：愛知県 春日井市 牛山町1800番地 ※自動車/自転車通勤可

■最寄駅：名古屋鉄道 名鉄小牧線 間内駅 徒歩20分、小牧駅よりバスで10分、春日井駅よりバスで20分

■喫煙環境：屋内全面禁煙

■転勤：無

【休日休暇】

- ・年間休日125日
- ・完全週休二日制（土日祝）
- ・夏季3日
- ・年未年始3日
- ・その他（会社カレンダーによる）
- ・有給休暇（10～20日）

【待遇・福利厚生】

- ・社会保険（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- ・通勤手当（会社規定に基づき支給）
- ・残業手当（残業時間に応じて別途支給）
- ・家族手当
- ・海外出張手当
- ・時短制度（一部従業員利用可）
- ・自転車通勤可（全従業員利用可）
- ・出産・育児支援制度（全従業員利用可）
- ・資格取得支援制度（全従業員利用可）
- ・研修支援制度（全従業員利用可）
- ・従業員専用駐車場あり（全従業員利用可）
- ・退職金有
- ・財形貯蓄
- ・社内交流会補助（社員同士での飲み会補助）
- ・持株会

スキル・資格

【必須要件】

- TOEIC800点以上
- 理系学位
- 下記のどちらか
 - 製造業向け、ソリューション提案営業（2年以上）
 - 製造業、IT業界での開発、エンジニア経験（2年以上）

【求める人物像】

- 主体力、行動力：自ら考え、迅速に行動し、顧客の現場トラブルに対して解決策を提案できる能力
- コミュニケーション能力：顧客や営業担当のニーズを汲み取り、論理的に説明・提案できるスキル
- 学ぶ意欲：新技術や商品知識を貪欲に吸収し、高付加価値な提案へと繋げる姿勢
- 粘り強さ：プライド、顧客の課題解決に真摯に取り組める方

【選考について】

- 採用人数：2名
- 筆記試験：無
- 面接回数：2～3回程度（目安）

会社説明