



PR/087401 | Sales Manager(f / m / d)

募集職種

人材紹介会社

ジェイエイシーリクルートメントドイツ

求人ID

1581791

業種

小売

雇用形態

正社員

勤務地

ドイツ

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年05月05日 12:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社概要

同社は、"商品を通じて世界中の人々を幸せにする"という理念のもと、快適な暮らしをサポートする生活雑貨やインテリア商品を開発・販売しています。品質とデザインのバランスを追求し、機能的で美しい商品を世界中のお客様に提供しています。

職務内容

セールスマネージャーとして、新商品を定期的に発表し、国際市場にも着実に進出している、強力な商品ラインナップを持つ急成長ブランドの一員となります。このポジションは、高いレベルの責任を伴い、変化の激しい環境であるため、目的意識を持って仕事に取り組み、専門性を高め、業績主導で成長する機会を得ることに意欲的な方に適しています。

具体的には以下のようなお仕事をお任せする予定です。

- EMEAにおける全ての営業活動の責任者。
- ターゲット企業のキーパーソンにコンタクトし、会い、持続可能な関係を構築し、製品ポートフォリオを紹介する。
- 注文処理に責任を持ち、タイムリーな履行を確保する。
- 市場の状況や潜在的なターゲット顧客を調査し、新たなビジネスチャンスを見極め、後に新たな販売市場を開拓する。
- 国際展示会の企画と参加。

求める人物像

- 戦略的思考と高い分析力を持ち、データに基づいた意思決定が出来る方
- 数字にこだわりを持ち、リーダーシップを発揮し、チームを牽引できる方
- 新しいマーケティング手法や技術に対する高いアンテナを持つ方

魅力のポイント

- ドイツ拠点は現在9期目で順調にヨーロッパにおいてビジネスを展開してきており、今後更なる事業拡大を見込んでいます。同社のグローバルな環境でマーケターとして次期リーダーシップポジションを目指すことも可能です。
- 社内は自由度の高い雰囲気と裁量の大きい仕事に携わることが出来ます。

応募要件

【必須要件】

- 営業または関連分野における学士号または同等の教育を受けていること。
- 最低3年の営業または類似職務の関連経験。
- 結果志向で、販売目標を達成し、それを上回ることに強いコミットメントを持つ方。
- MicrosoftOffice、ERPシステムに精通していること。
- ビジネスレベルの英語力（その他ヨーロッパ言語が堪能な方大歓迎）
- 優れたコミュニケーション能力および対人スキルを有し、グローバルな環境において自立的かつ協調的に業務を遂行できる方。

福利厚生・その他

- 実働：週40時間 / 1日8時間
- 有給：30日
- 通勤交通費支給（上限あり、徒歩圏内または車での通勤は適応外）
- 試用期間：有り(6ヵ月)
- 勤務地：デュッセルドルフ
- 現場での勤務となり、リモートワークはありません。

ご応募をお待ちしております。より詳細な情報をお求めの方は、是非お問い合わせください。

#LI-JACDE

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use>

会社説明