

[韓国語]コスメ専門商社にて韓国コスメブランドの営業企画担当を募集｜業界未経験OK｜経験者就労ビザサポート可

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバルイニシアティブ

採用企業名
コスメ専門商社

求人ID
1581711

業種
日用品・化粧品

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 中央区

給与
300万円 ~ 経験考慮の上、応相談

勤務時間
9:00 ~ 18:00 (実働8時間 / 休憩1時間)

休日・休暇
・土日祝日 ・年次有給休暇 (法定通り付与) ・年末年始休暇 ・夏季休暇 ・慶弔休暇 ※年間休日目安：約120日以上

更新日
2026年11月16日 04:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ビジネス会話レベル

その他言語
韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

＜ポジション 概要＞
韓国コスメブランドを、日本市場で“売れる仕組み”にしていく営業企画ポジションです。
取引先との交渉から、データ分析・販促企画まで、ブランド成長をまるごと動かす役割です。

＜業務内容＞

・ベンダー / 取引先との調整・商談（条件交渉、導入・展開の相談など）
・営業資料の作成（規定書・提案書など）
・POSデータ分析
・販促戦略の企画（売場施策、キャンペーン案など）
・売上予測・予算管理
・店舗ラウンド・市場調査
・POPなど販促物の企画・制作ディレクション（社内外と連携）
・韓国ブランドとのやり取り・調整

スキル・資格

【必須】
・BtoB営業または営業企画の実務経験
・日本語 / 韓国語：ビジネスレベル
・Excel実務スキル（ピボット / XLOOKUP / SUMIF 等）
・複数関係者（ベンダー・取引先・社内）との調整・交渉経験
・責任感を持ち、主体的に業務を推進できる方

【歓迎】
・化粧品業界または流通（卸・小売）での業務経験
・POSデータを基に販促施策・売上改善を行った経験
・PowerPointでの提案資料作成スキル
・店頭販促 / VMDに関わった経験

会社説明