



[韓国語]コスメ専門商社にて韓国コスメブランドの営業企画担当を募集 | 業界未経験OK  
| 経験者就労ビザサポート可

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社グローバルイコシアティブ

### 採用企業名

コスメ専門商社

### 求人ID

1581711

### 業種

日用品・化粧品

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 中央区

### 給与

300万円～経験考慮の上、応相談

### 勤務時間

9:00～18:00（実働8時間／休憩1時間）

### 休日・休暇

・土日祝日・年次有給休暇（法定通り付与）・年末年始休暇・夏季休暇・慶弔休暇 ※年間休日目安：約120日以上

### 更新日

2026年05月18日 00:00

## 応募必要条件

### 職務経験

1年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

無し

### 日本語レベル

ビジネス会話レベル

### その他言語

韓国語 - ビジネス会話レベル

### 最終学歴

専門学校卒

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### <ポジション 概要>

韓国コスメブランドを、日本市場で“売れる仕組み”にしていく営業企画ポジションです。  
取引先との交渉から、データ分析・販促企画まで、ブランド成長をまるごと動かす役割です。

### <業務内容>

- ・ベンダー / 取引先との調整・商談（条件交渉、導入・展開の相談など）
  - ・営業資料の作成（規定書・提案書など）
  - ・POSデータ分析
  - ・販促戦略の企画（売場施策、キャンペーン案など）
  - ・売上予測・予算管理
  - ・店舗ラウンド・市場調査
  - ・POPなど販促物の企画・制作ディレクション（社内外と連携）
  - ・韓国ブランドとのやり取り・調整
- 

## スキル・資格

### 【必須】

- ・BtoB営業または営業企画の実務経験
- ・日本語 / 韓国語：ビジネスレベル
- ・Excel実務スキル（ピボット / XLOOKUP / SUMIF 等）
- ・複数関係者（ベンダー・取引先・社内）との調整・交渉経験
- ・責任感を持ち、主体的に業務を推進できる方

### 【歓迎】

- ・化粧品業界または流通（卸・小売）での業務経験
  - ・POSデータを基に販促施策・売上改善を行った経験
  - ・PowerPointでの提案資料作成スキル
  - ・店頭販促 / VMDに関わった経験
- 

## 会社説明