



[韓国語]コスメ専門商社にて韓国コスメブランドの営業企画担当を募集 | 業界未経験OK
| 経験者就労ビザサポート可

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルイノシアティブ

採用企業名

コスメ専門商社

求人ID

1581711

業種

日用品・化粧品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

給与

300万円～経験考慮の上、応相談

勤務時間

9:00～18:00（実働8時間／休憩1時間）

休日・休暇

・土日祝日・年次有給休暇（法定通り付与）・年末年始休暇・夏季休暇・慶弔休暇 ※年間休日目安：約120日以上

更新日

2026年04月06日 04:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

<ポジション 概要>

韓国コスメブランドを、日本市場で“売れる仕組み”にしていく営業企画ポジションです。
取引先との交渉から、データ分析・販促企画まで、ブランド成長をまるごと動かす役割です。

<業務内容>

- ・ベンダー／取引先との調整・商談（条件交渉、導入・展開の相談など）
 - ・営業資料の作成（規定書・提案書など）
 - ・POSデータ分析
 - ・販促戦略の企画（売場施策、キャンペーン案など）
 - ・売上予測・予算管理
 - ・店舗ラウンド・市場調査
 - ・POPなど販促物の企画・制作ディレクション（社内外と連携）
 - ・韓国ブランドとのやり取り・調整
-

スキル・資格

【必須】

- ・BtoB営業または営業企画の実務経験
- ・日本語／韓国語：ビジネスレベル
- ・Excel実務スキル（ピボット/XLOOKUP/SUMIF等）
- ・複数関係者（ベンダー・取引先・社内）との調整・交渉経験
- ・責任感を持ち、主体的に業務を推進できる方

【歓迎】

- ・化粧品業界または流通（卸・小売）での業務経験
 - ・POSデータを基に販促施策・売上改善を行った経験
 - ・PowerPointでの提案資料作成スキル
 - ・店頭販促/VMDに関わった経験
-

会社説明