



海外営業(香港勤務)

募集職種

人材紹介会社
ユナイテッドワールド株式会社

求人ID
1581467

業種
食品・飲料

雇用形態
正社員

勤務地
韓国

給与
600万円～1000万円

更新日
2026年05月16日 01:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
日常会話レベル

その他言語
中国語：広東語 - ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

本ポジションでは、香港を中心とした中国市場の開拓を担っていただきます。
ホテル・レストラン・カフェなどの業務用顧客を中心に、自社製品の提案・販売を行いながら、0→1でマーケットを創り上げていくことがミッションです。

まだ確立されていない市場だからこそ、戦略立案から実行まで大きな裁量を持ち、日本発のパンブランドを世界へ届けることができます。
日本のものづくりの価値を自らの手で海外に広めたい方にとって、非常にチャレンジングでやりがいのあるポジションです。

現地に駐在し、現地ディストリビューターと連携しながら、ホレカ(ホテル・レストラン・カフェ)領域に向けた営業活動を担っていただきます。
顧客の課題解決や付加価値のある提案を通じて、新規顧客の取引獲得および既存顧客との取引拡大を推進します。

また、海外支社立ち上げメンバーとして、スタイルブレッドブランドの海外市場における認知拡大をリードし、海外事業の未来を創っていただくことを期待しています。

■仕事内容

1. 営業活動(香港市場)

- ・ 営業目標達成に向けた戦略立案および実行
- ・ 現地ディストリビューターの新規開拓
- ・ ディストリビューターと連携した新規顧客(ホテル・レストラン・カフェ)の開拓
- ・ 既存顧客との関係構築および取引拡大
- ・ 輸出原材料など各種調査

2. 駐在事務所設立に関わる業務

- ・ 社内関連部門や現地の外部専門家(弁護士・会計士等)と連携した事務所設立の推進
- ・ 海外拠点立ち上げに付随する各種業務

***ポイント**

担当するリージョンによって法律も様々です。

現地の法律事務所にも相談しながら自ら調査し、各業務を遂行いただきます。

■その他

- ・ 駐在準備

VISAの取得を含む駐在に向けた各種準備についても、主体的に対応していただきます。

■入社後の研修・業務の進め方

入社後は、国内拠点にて1ヵ月程研修を実施し、既存メンバーの営業活動に同行しながらオンボーディングを進めます。グローバルセールスチーム配属後は担当するリージョンの市場調査やディストリビューターへのアポイントセットからスタートいただき、週次のグローバルセールスチームMTGや、上長との1on1を通じて、戦略・戦術をすり合わせながら業務を推進していただきます。

■入社半年間のKPI

まずはディストリビューターの契約が目標となります。

その後は売上計画に応じて売上目標を追いかけていきます。

■配属先チームについて

グローバルセールス部門は、取締役が責任者を兼務しており、取締役直下の体制でスピード感を持って意思決定・業務推進が可能です。

メンバー構成:7名

担当エリア:アジア/欧州/中東/オセアニア

各リージョンごとに1~2名の担当者が在籍しています。

スキル・資格

○必須応募条件

ビジネスレベルの英語・日本語スキル

ビジネスレベルの広東語スキル

海外営業経験

○歓迎応募条件

海外駐在経験

新規事業立ち上げの経験

会社説明