



営業企画/需要予測 (Demand Management) ※リモートワーク可能※

TE Connectivity Japan合同会社での募集です。 事業企画・事...

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

TE Connectivity Japan合同会社

### 求人ID

1581367

### 業種

電気・電子・半導体

### 会社の種類

外資系企業

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

神奈川県

### 給与

500万円 ~ 800万円

### 勤務時間

08:30 ~ 17:00

### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 ...

### 更新日

2026年03月19日 05:00

## 応募必要条件

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2343100】

【仕事内容】

1.セールスチームのサポート業務における営業関連プロジェクトやKPI管理

(1) 将来の売上となる新規オポチュニティの管理

- ・進捗状況のトラッキングおよびAPACへ報告
- ・各チームのリーダーと会議を開き、当月の見込みとターゲットに対する進捗報告

- ・次年度ターゲット設定のサポート
  - ・運用ツールのデータ管理
  - (2) 営業インセンティブ管理
    - ・目標設定における署名用文書の作成サポート
    - ・進捗状況を毎月Finance/HRに報告
  - (3) OEM売上シェア比率管理
    - ・システム設定確認（必要に応じて営業と連携）
    - ・月次ダッシュボードの状況確認
- 2.Demand Managementにおける予測改善活動
- ・営業予測のとりまとめ
  - ・システムへのアップロード
  - ・予実分析

#### 【事業部の紹介】

Automotive事業部（自動車業界）

軽量化と耐久性が同時に求められる厳格な品質基準が特徴の自動車産業に、高信頼性を持つ製品をタイムリーに供給しています。自動車の安全性、信頼性に求められる技術と製品をいち早く提案するとともに、環境に配慮した人と地球に優しいモノづくりも実現させています。一人のために、そして世界中のすべての人たちのために、進化を続ける自動車の安全、快適、エコロジーをサポートしています。

#### 【メッセージ】

“接続（Connectivity）”ということがあらゆる分野で重要性を増しています。自動車の分野においても、多様な機器の間を電氣的に接続し、様々な情報や信号、エネルギーをやりとりすることにより、自動運転や電動化等の飛躍的な進歩が進もうとしています。このような接続技術の中心的役割を担う電子部品として、我々の主力製品である“コネクタ”があります。高速伝送、大電力伝送、小型高密度化など、その進化は止まりません。日本に最も早くから定着し、電子機器の接続の発展を支えてきた世界有数の接続技術メーカーであるTE Connectivityジャパン合同会社において、あなたの培ってきた経験と実行力を、セールス支援に活かしたい方のご応募をお待ちしています。

---

### スキル・資格

- ・営業企画など、関連する分野での実務経験2年以上
- ・優れたコミュニケーション能力とチームワークスキル
- ・PCスキル（Microsoft Office〔Excel, Word, Power Point〕必須）

#### 歓迎条件

- ・年間数値目標に対する進捗管理など、プロジェクト管理の経験、またはデータ分析の経験がある方
- ・数字に強く、分析力がある方
- ・データ管理ツールの使用経験

---

### 会社説明

コネクタ、コンタクト、スイッチ、アンテナ、センサ、各種プログラミングシステム、インターフェースユニット機器、ケーブル・アセンブリ、および、それに伴うマシンなどの製造・販売。リレー、コンタクト、トランスフォーマ、ノイズフィルタの販売。電気電子部品製造および販売