

FOXCONN

フルリモート×首都圏顧客担当【日系自動車メーカー向け/車載ソリューションのOEM営業】自動車業界での経験+英語を活かす◎

<国内・海外出張あり>世界最大規模の電子機器OEM企業 フォックスコングループ

募集職種

採用企業名

フォックスコン・ジャパン株式会社

求人ID

1580605

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県, 横浜市港北区

最寄駅

横浜線、 新横浜駅

給与

500万円～800万円

勤務時間

9時～18時（1時間休憩）

休日・休暇

完全週休2日制（土日祝）

更新日

2026年05月14日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

《募集要項・本ポジションの魅力》

- 日系自動車メーカー向けに車載電子システムの営業・新規案件獲得を担当
- 顧客との信頼関係構築や市場情報収集を通じ、営業戦略に貢献できる
- 自社製品提案や課題解決をリードし、プロジェクト推進の裁量が大きい
- フルリモート勤務、国内・海外出張あり、年間休日125日で柔軟な働き方が可能
※首都圏の顧客をご担当いただきます。

【業務内容】

車載ソリューションを取り扱う部署の日本車向けの法人営業です。

T-BOX(テレマティクス制御ユニット),HPC(High-Performance Computer)ADAS(先進運転支援システム)に関する車載電子システムプロジェクトに向けた日系自動車 OEM のアカウント営業担当として、販売プロセスにおける既存案件の関係強化と新規案件の獲得につとめます。

- 顧客(日系自動車 OEM)と社内チームの間で円滑なコミュニケーションを促進し、顧客のニーズを満たすための最適なソリューションを提案するとともに、社内の関連部署への連携をサポート
- 顧客からの要求、負荷にも柔軟に対応しながら、限られたリソースや課題に対して適切な解決策を策定し、実行に移す
- 顧客との信頼関係を構築しながら、日系自動車業界の市場情報を収集し、それをタイムリーに営業部長へ報告・相談しつつ、既存案件のリスク管理、および新規プロジェクトの発掘と推進を図ります。

■求人背景：

EV および次世代自動車(SDV)開発の本格化に伴う業務量増加に伴う日本車向けの車載ビジネスへの営業スタッフの増員

■働き方：

営業部長からのアドバイスを受けながら営業計画を立て、社内部署(海外含む)と連携し、顧客のニーズに応じた製品案内を提供します。スケジュール管理は各々に任されているため、自分のスタイルで働くことができます。

【雇用形態】

正社員

【給与】

想定年収：500万円～750万円

※これまでのご経験・能力を考慮の上、当社規程に基づき決定いたします。

【就業時間】

9時～18時（1時間休憩）

■残業：月平均20時間程度

【勤務地】

フルリモートワーク

（本社所在地）

〒222-0033 神奈川県横浜市港北区新横浜 3-9-5 第三東昇ビル 6階

※国内・海外出張あり(国内出張：月2回～4回／海外出張：2カ月～4カ月に1回程度)

【休日休暇】

- 年間休日125日（2025年実績）
- 土日祝休み
- 夏季・年末年始休暇
- 慶弔休暇
- 有給休暇（試用期間後3日付与、入社6か月後10日付与、初年度13日）

【待遇・福利厚生】

- 労働保険・社会保険加入
- 中小企業退職金共済加入
- リロクラブ加入
- 定年制(60歳)
- 継続雇用制度(65歳まで)

スキル・資格

【必須要件】

- 日系自動車メーカー(トヨタやホンダ)、または日系 Teir1 サプライヤー(DENSO や ASTEMO)の勤務経験
- 自動車業界でのマーケティング、または商品企画の実務経験(製品ジャンルは問わず、3年以上)
- Excel、Powerpoint、Word 等を活用し企画・プレゼンができること
- 日本語ネイティブ、英語スキルがビジネスレベル以上の方

【求める人物像】

- 業務報告や課題解決に向けた取り組みを効率的かつ着実に進められる方
- 相手の話を聞きつつ提案していく提案力、相手に関心を持ちオープンに交流できる社交性

会社説明