

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【SaaS営業】 Account Manager

【SaaS営業】 Account Manager

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1580589

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

700万円 ~ 1000万円

更新日

2026年03月03日 18:18

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

このポジションでは、エンタープライズ市場を対象としたSaaSソリューションの新規開拓を担います。担当領域における収益目標の達成、市場シェアの拡大を目的とし、戦略的な営業計画の立案から実行、そしてクロージングまでの管理をしてもらいます。

企業情報

この企業は、世界各国に拠点を展開し、企業の顧客対応や業務運営を支援するグローバル企業です。テクノロジーとデータを活用し、クライアントの事業成長と業務効率化をサポートしています。

職務内容

- 商談におけるプロジェクトマネージャーとしての全体統括
- 契約、価格交渉を含む商談に関する管理業務全般
- 顧客のビジネス課題に基づいた最適なソリューション提案
- 契約締結までの営業サイクル全体の管理と顧客体験の最適化

条件・待遇

- ハイブリッド勤務
- 社会保険完備
- 様々な休暇制度
- 面接2回のみ

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alina Sasaki +81 3 5733 7166.

スキル・資格

- エンタープライズIT、クラウドサービス領域におけるB2Bテクノロジー営業経験の経験3年以上
 - 複雑な商談におけるクロージング経験、継続的な売り上げ目標達成実績
 - CRMツールの使用経験
 - 日本語ネイティブレベル、読み書きレベルの英語力
-

会社説明

この企業は、世界各国に拠点を展開し、企業の顧客対応や業務運営を支援するグローバル企業です。テクノロジーとデータを活用し、クライアントの事業成長と業務効率化をサポートしています。