



PR/160140 | Sales Engineer for Japanese speaker

募集職種

人材紹介会社

ジェイエイシーリクルートメントマレーシア

求人ID

1580472

業種

その他（メーカー）

雇用形態

正社員

勤務地

マレーシア

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年04月14日 03:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

基礎会話レベル

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

オートバイ用チェーンおよび関連部品の製造・販売を中心とした輸送機器部品メーカーとして、長年にわたりアジア市場で確固たる地位を築いてきました。

日本発祥の技術基盤を持つ同社は、耐久性・安全性・パフォーマンスにこだわった製品開発を強みとしており、厳しい品質基準に基づく製造体制を確立しています。

特に、二輪車メーカー、代理店、アフターマーケット向けに展開するチェーン・スプロケット製品は高い信頼を獲得し、多くのプロフェッショナルユーザーにも選ばれています。

【仕事内容】

日本のお客様・パートナー・代理店をサポートする、カスタマー志向かつ技術知識を備えた「日本語対応セールスエンジニア」を募集しています。

同社と日本のステークホルダーの間の架け橋となり、スムーズな営業プロセスと質の高い顧客体験を実現できる方を求めています。

います。

1. 顧客管理（中国・日本市場）

- 中国語／日本語話者の顧客・代理店・パートナーの主要窓口として対応する
- 日本語での問い合わせ対応、製品情報提供、見積作成、問題解決を行う
- 日本人顧客との長期的な関係構築を行い、顧客満足度を高める
- 日本語対応の会議・電話・プレゼン時にディレクターをサポートする

2. 技術製品に関する専門知識

- 当社製品（オートバイチェーン、部品、アクセサリ、技術製品）について深く理解する
- 技術的な説明・製品提案・用途に応じたソリューションを提供する
- 必要に応じて製品デモ、研修、プレゼンを実施

3. 営業活動・ビジネス開発

- 中国・日本に関連する顧客セグメントにおける新規ビジネスチャンスを発掘
- 見積書・提案書・コスト計算・入札書類を作成
- 月次・四半期ごとの売上目標達成を営業チームと共に支援
- 競合情報や顧客ニーズに関する市場情報を収集

4. 社内調整

- 営業・倉庫・物流・購買など各部署と連携
- 日本人顧客向けの受注処理が円滑に進むよう調整
- 技術資料・報告書・製品資料の翻訳（英⇄日、中国⇄日）をサポート

5. レポート作成・ドキュメント管理

- 顧客対応履歴、営業パイプライン、受注状況を正確に管理
- 週次・月次レポートを作成し、経営陣に提出
- 中国および日本向けのプロジェクト、イベント、監査などを必要に応じて支援

【応募要件】

- 中国語、英語、日本語（N3以上）必須
- マレー語ができれば尚可
- セールスエンジニア、技術営業、アカウント管理などでの2～5年の経験
- 中国／日本の顧客対応、または中国／日本のビジネス文化への理解
- 自動車・オートバイ関連、エンジニアリング、電子機器、工業製品の経験者は優遇

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.my/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.my/terms-of-use>

会社説明