



プリセールス（ARグラス／マルチデバイス対応作業支援プラットフォームソフトウェア）◆海外ベンダーとの英語連携あり

✓福岡から世界に挑戦、ディープテック・スタートアップ✓日本市場の立上げ初期段階

募集職種

採用企業名

HMS株式会社

求人ID

1580094

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

福岡県, 福岡市博多区

最寄駅

空港線（1号線）、博多駅

給与

550万円～750万円

勤務時間

所定労働時間 8時間00分 休憩60分 フレックスタイム制（コアタイム有）

休日・休暇

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 夏期3日 年末年始5日

更新日

2026年04月06日 01:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■このポジションの魅力：

- ARグラスや現場DXプラットフォーム等、成長領域の中核を担える
- 海外SaaSベンダーと直接連携し、日本市場を作っていく経験
- 単なる営業ではなく、技術とビジネスの両面に深く関与できるプリセールス職

- ハードウェア×ソフトウェアの統合提案という希少な経験
- 日本での事業拡大フェーズに初期メンバーとして参画できる

【業務内容】

frontline.io製品のプリセールス業務を担当していただきます。

- frontline.io製品の理解および製品説明
 - ARグラス、PC、iPad、スマートフォンそれぞれの利用シナリオ説明
- お客様への提案活動
 - 業務課題・現場環境のヒアリング
 - デバイス構成や運用フローを踏まえたソリューション提案
- デモンストレーション、PoC（概念実証）の企画・実施支援
- SaaS／オンプレミス構成の説明、導入方式の検討支援
- 当社ARグラスとマルチデバイスソフトウェアを組み合わせた統合提案
- frontline.io社（海外）との英語によるコミュニケーション
 - 製品仕様・機能に関する技術的な確認
 - 日本市場向け要望やフィードバックの共有
 - ロードマップ・機能要望のフィードバック
- frontline.io社や当社営業、開発、サポートチームとの連携
 - ※受注後の導入フェーズでは、技術的な窓口として継続的に関与していただきます。

■募集背景：

- frontline.ioソフトウェアの日本市場における本格展開と販売拡大
- 製造業・保守・フィールドサービス領域等での導入案件増加
- お客様と技術的に会話やfrontline.io社とも英語コミュニケーションができる人材の必要性増大

■当社について：

HMS株式会社は、「空間を理解して活用する技術（空間知能）」を軸に、福岡から世界へ挑戦するディープテック・スタートアップです。カメラやセンサーで空間を立体的に捉える技術（空間コンピュータビジョン）、そして捉えた空間情報を“その場で計算・活用する”技術（空間コンピューティング）を組み合わせ、現場で使える新しい価値を生み出しています。なかでも自社開発する「SINGRAY（シングレイ）」シリーズは、ロボットの“目”となるスマートカメラや、現場の働き方を変える産業用ARグラスなどで構成されており、製造・建設・医療・物流など、幅広い現場で採用が進んでいます。当社は、ARグラス、PC、iPad、スマートフォンなどのマルチデバイスに対応し、製造・保守・フィールドサービスの現場作業向けに、作業手順のデジタル化や遠隔支援を実現するAR／デジタル作業支援プラットフォームを提供するfrontline.io社と協業し、同社ソフトウェアの日本国内総代理店として販売・導入を行っています。デジタル作業支援プラットフォームソフトウェアを日本市場に広げるため、プリセールス体制の強化を進めています。

【雇用形態】

正社員
※試用期間あり

【給与】

経験・スキルを考慮の上、当社規定により決定

【就業時間】

所定労働時間8時間
フレックスタイム制あり（コアタイム:10:00～17:00）

【勤務地】

日本国内（※応相談／リモート併用可）
本社：福岡県福岡市博多区博多駅前2丁目12-12 第5グリーンビル4F
敷地内禁煙（屋外喫煙可能場所あり）

【休日休暇】

年間休日127日
完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 夏季3日 年末年始5日
その他（年末年始休暇、夏期休暇）

【待遇・福利厚生】

社会保険：健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険
定年：60歳 / 再雇用制度あり
在宅勤務、リモートワーク可
出産・育児支援制度
ストックオプション

スキル・資格

【必須要件】

- B2B向けIT／ソフトウェアのプリセールス、技術営業、SEいずれかの経験
- お客様と直接コミュニケーションし、要件整理・提案ができる方
- 英語での業務コミュニケーションが可能の方
（メール、オンライン会議での技術的なやり取りができるレベル）
- SaaSまたはオンプレミスソフトウェアの基本的な理解
（クラウド、ネットワーク、セキュリティ、導入形態の違いなど）

【歓迎要件】

- AR／VR／MR、ウェアラブルデバイス関連の業務経験

- 製造業、保守・フィールドサービス領域向けシステムの提案経験
- 海外ベンダーや顧客との協業経験
- PoC、デモ環境構築の経験
- 英語での技術ドキュメント読解・作成経験

【選考について】

書類選考→面接（複数回）→最終面接

会社説明