

MMJ Network
For Your Career



【企画営業職】展示会ビジネスをリードするグローバル企業で活躍しませんか？業界
トップランナー企業との協業・トレンド先取!!

【世界有数のB2Bイベント主催企業】の日本法人がバイリンガル人材を大募集!!

募集職種

人材紹介会社

[MMJ Network](#)

採用企業名

英国に本社がある外資系企業

求人ID

1580068

部署名

事業部

業種

その他（広告・PR・メディア）

会社の種類

中小企業（従業員300名以下）- 外資系企業

外国人の割合

（ほぼ）全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

山手線、 神田駅

給与

500万円 ~ 700万円

勤務時間

9:00 - 18:00

休日・休暇

週休二日制、夏休み、年末年始休み、慶弔休暇、育児休暇、産休

更新日

2026年05月22日 06:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

会社概要

世界30カ国以上でB2B展示会を展開するマーケットリーダー企業の日本法人です。医療・製薬、美容・化粧品、ライフスタイル、食品、製造業など、専門性の高い業界に特化した展示会を通じて、国内外のビジネス機会を創出しています。業界の最新トレンドを捉えた企画力と、グローバルネットワークを活かした営業力で、出展企業と来場者の価値ある出会いを支援しています。

募集職種

企画営業職 (Exhibition Sales Executive)

業務内容

- ・ 医療機器、製薬、化粧品、食品、製造業などの業界における展示会の出展営業
- ・ 業界動向を踏まえた展示会テーマ・構成の企画立案
- ・ 出展企業の課題やニーズをヒアリングし、最適な出展プランを提案
- ・ 海外の関連チームと連携し、グローバル展開を視野に入れた営業活動
- ・ 展示会当日の運営サポート、出展後のフォローアップ
- ・ 業界団体・メディアとの連携による集客・プロモーション戦略の立案

スキル・資格

応募資格

【必須条件】

- ・ 法人営業経験 (2年以上)
- ・ 日本語：ネイティブレベル、英語：ビジネスレベル (TOEIC700点以上目安)
- ・ B2Bビジネスへの理解と関心

【歓迎条件】

- ・ 医療・製薬、美容、製造業、食品業界いずれかでの営業・マーケティング経験
- ・ 展示会・イベント業界での業務経験
- ・ 海外とのビジネス経験、または多国籍チームとの協働経験
- ・ 自ら情報を収集し、業界のトレンドをキャッチアップできる方

会社説明