



グローバルアカウントプランナー（ブラジル市場担当）

週1回リモート可/多国籍メンバーが在籍するグローバル環境/20～30代活躍中！

募集職種

採用企業名

株式会社マイベスト

求人ID

1580036

部署名

海外事業部

業種

インターネット・Webサービス

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

日比谷線、 築地駅

給与

500万円～800万円

勤務時間

10:00～19:00（フレックスタイム制もあり）

休日・休暇

完全週休2日制(土・日)、祝日、年次有給休暇、夏季休暇、年末年始休暇、慶弔休暇、特別休暇(VISA取得休暇など)

更新日

2026年04月03日 01:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

その他言語

ポルトガル語 - ネイティブ

※英語力は必須ではありませんが、得意な方は存分に活かしてご活躍いただけます。

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項**職務内容**

国内最大級の商品比較サービス「マイベスト」にて、**ブラジル市場向けの広告営業**をお任せします。

本ポジションは、急成長中のブラジル事業における広告マネタイズの中核を担うアカウントプランナーです。

ブラジル現地のクライアントや広告代理店に対し、マイベストのデータ資産・検証コンテンツを活用したマーケティング提案を行い、ブラジル市場での収益拡大を牽引していただきます。ポルトガル語・英語を用いた商談・提案・プロジェクト推進を通じて、クライアントの成果創出とマイベストのブラジル事業成長に直接貢献するポジションです。

具体的な業務内容

- ・ ブラジル現地クライアント・広告代理店との商談・関係構築
- ・ ポルトガル語／英語での課題ヒアリング～マーケティング戦略設計
- ・ ブラジル市場の特性を踏まえた広告・プロモーション施策の提案・実行
- ・ Mercado Livre等のブラジル主要ECプラットフォームと連動した施策設計
- ・ 実施施策の効果測定・レポーティング・改善提案
- ・ ブラジル市場における広告商品の企画・ローカライズ提案
- ・ 東京本社のコンテンツ・プロダクトチームおよびブラジルチームとの連携によるプロジェクト推進

ポジションの魅力

2億人超の巨大市場で、事業の"立ち上げフェーズ"に関われる

ブラジルはラテンアメリカ最大のデジタル広告市場であり、マイベストにとっても最重要海外市場のひとつです。事業拡大フェーズにある今、営業の仕組みづくりから関与でき、裁量の大きい環境で自身のキャリアを加速させることができます。

データ x コンテンツ x ブラジル市場知見を掛け合わせた提案営業

単なる広告枠の販売ではなく、マイベストが持つ検証データ・ランキングコンテンツ・ユーザー基盤を武器に、ブラジル市場に最適化された統合型マーケティング提案が可能です。

- ・ ランキング記事 x ユーザーデータ x ブラジル向けキャンペーン施策
- ・ 検証結果を活用したブラジル市場向けプロモーション企画
- ・ 記事 x SNS広告 x Mercado Livre連携などの横断的な戦略設計

ブラジル事業の収益成長に直結するインパクト

提案成果はクライアントの売上拡大だけでなく、マイベストのブラジル事業全体の成長に直結します。営業の枠を超え、ブラジル市場向け広告商品の設計や営業フローの構築など、事業開発的な役割にも関与いただけます。

配属部署の特徴

海外事業部 横断チーム

- ・ 海外事業部にはアメリカ、ブラジル、タイ、フィリピン、台湾、インドネシアなど、多様なバックグラウンドを持つメンバーが在籍しています。チーム内外の交流も活発で、全体会・ランチ会・お茶会・季節イベントなどが定期的に開催されています。
- ・ 横断チームは5名で構成されています。全員中途入社のため馴染みやすい環境です。
- ・ 参考資料 | "ものづくり"への狂気で海外市場を獲りに行く https://note.com/sioo_sio/n/n63597bcfda52

雇用形態

正社員

【給与】

年収：5,040,000～8,040,000円

月給：360,000～560,000円（基本給266,358～414,335円+固定残業代93,642～145,665円）

※試用期間3ヶ月（期間中の給与・待遇は変わりません）

※年収はご経験やスキル等に応じて決定します。

※上記金額には45時間分の固定残業代が含まれています。固定残業代を超える勤務をした場合は追加支給します。

勤務地

東京都中央区築地7-17-1 住友不動産築地ビル

昇給・賞与

- 昇給：年2回
- 賞与：年2回
- 賃金形態：月給・賞与制

諸手当

- 交通費支給(社内規定あり)
- 近距離手当(社内規定あり)
- 借り上げ制度

勤務時間

- 10:00～19:00
- フレックスタイム制度（11時～17時コアタイム）

休日・休暇

- 完全週休2日制(土・日)、祝日
- 年次有給休暇
- 夏季休暇
- 年末年始休暇
- 慶弔休暇
- 特別休暇(VISA取得休暇など)

福利厚生

- リモートワーク制度
- PC支給(Mac/Windows 選択可)
- お試しマイベスト(掲載商品の購入補助)
- 子育てマイベスト(リモートワーク・時短勤務・お子様の看護休暇取得・家事代行補助・出産祝いグッズ費用補助・ベビーシッター費用補助・出産手当金・出産祝い金)
- ピアボーナス制度
- 部活動制度
- 書籍購入制度
- セルフブランディング制度(資格取得支援の補助)
- お祝い金制度(結婚・出産・誕生日のお祝い金の補助)
- 表彰制度(半年に一度会社全体で表彰を行います)
- オフィスグリコ
- 定期健康診断
- インフルエンザ予防接種
- 屋内全面禁煙

スキル・資格

応募資格（必須）

- 母国語レベルのポルトガル語
- メディア企業、広告代理店、ASP／アフィリエイト企業いずれかにおける広告営業経験
- N2レベルの日本語

応募資格（歓迎）

- ブラジル市場での営業・マーケティング経験
- ブラジル現地クライアントや代理店との折衝経験
- Mercado Livre等ブラジル主要ECプラットフォームに関する知見
- CPA改善や効果検証に基づく改善提案の経験
- ラテンアメリカ圏のデジタル広告市場に関する知見
- 広告商品の企画・改善経験

求める人物像

- マイベストのミッション・ビジョン・バリューに共感できる方
- ブラジル市場のポテンシャルに魅力を感じ、事業成長を牽引したい方
- データや効果検証をもとに改善提案ができる方
- 異文化・多様なステークホルダーとの連携を楽しめる方
- 変化や未整備な部分を前向きに改善していける方

会社説明