



【越境EC営業職 (メンバー)】 中国向けECで日本ブランド ◆京東国際・Tmall国際 ◆成長事業のコアメンバー

◀日中貿易に特化した専門商社▶ 海外市場/越境ECプラットフォーム/フレックスあり

募集職種

採用企業名

アポロトレーディング株式会社

求人ID

1579957

業種

総合商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

半蔵門線駅

給与

450万円 ~ 600万円

勤務時間

9:30~18:00 休憩: 60分 (12:00~13:00)

休日・休暇

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

更新日

2026年05月13日 01:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

その他言語

中国語: 北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・中国向け越境ECプラットフォーム（京東国際・Tmall国際等）への展開を行う営業ポジション
- ・少数精鋭で裁量大／社内において力を入れている事業であり、グローバル市場での事業成長に貢献
- ・法人営業および中国語が活かせる環境◎
- ・フレックス制あり／福利厚生サービスが充実

■募集背景

当社の越境EC事業における営業職の募集になります。
取引先である京東国際やTmall国際（中国消費者向けに商品を販売する越境ECのプラットフォーム）より日本のブランドメーカーの開拓依頼があり、その開拓を現在3名の営業メンバーで行っています。今後のさらなる売上拡大に向けて、営業メンバーを増員します。

■業務内容

中国向け越境ECプラットフォーム（京東国際・Tmall国際など）との調整業務や販売する日本ブランドの開拓営業を担当いただきます。国内メーカー・ブランドに対して中国市場での販売機会を提案し、新規取引の創出から販売拡大まで一貫して関わっていただきます。

<具体的には>

- ・京東国際・Tmall国際などプラットフォームへの商品提案・調整
- ・日本国内のブランドメーカーのリサーチおよび新規アプローチ
- ・サプライヤーの新規開拓および関係構築
- ・クライアントとの商談・関係構築
- ・海外拠点メンバーとの連携・プロジェクト進行管理
- ・契約条件の交渉および社内外調整
- ・販売開始後のフォローアップ、改善提案

■越境EC事業/営業職・魅力

成長市場での事業づくりに関われる

越境ECは今後も拡大が期待される市場です。

その中で、日本ブランドの中国展開を支援する成長事業の中心メンバーとして活躍できます。

裁量を持って営業活動ができる

組織規模がコンパクトなため、担当領域を広く任される環境です。

自ら戦略を考えながら営業活動を進めることができます。

■一緒に働くメンバーの声

当社では、年次や役職に関係なく担当領域を任せてもらえる環境があります。

越境ECという変化の多い分野の中で、自ら考えながら業務を進められるため、スピード感を持って挑戦できる点が魅力です。また、部門を越えて協力し合う風土があり、困った時には周囲に相談できる体制も整っています。

主体的に挑戦しながら成長したい方には非常にやりがいのある環境だと思います。

雇用形態

正社員（期間の定め無）

・試用期間：6ヶ月

給与

年収450～600万円 ※経験・能力に応じて決定

・想定役職：なし、主任、係長

・昇給：有

勤務地

東京都中央区日本橋本町1-8-16 アポロタワー8階

・在宅勤務：有（社内規則に準ずる）

勤務時間

9:30～18:00（所定労働時間：7時間30分）

※フレックス有 フレキシブル8:30～21:00 コアタイム10:00～16:00

・休憩：60分（12:00～13:00）

・時間外労働：有

休日休暇

完全週休2日制（土日祝）、年末年始休暇、慶弔休暇

有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

手当/福利厚生

・通勤手当：有 全額支給

・社会保険：社会保険完備

・定年：60歳

・退職金制度：有

・財形制度：有

・福利厚生制度：有

・社宅・寮：有（ただし、入居条件あり）

・タイムズカーシェア

・ベネフィットワン

・リゾートトラスト

スキル・資格

■必須スキル・条件

- 越境ECプラットフォームとの連携・調整業務の経験（目安2年以上）
- 中国語の語学力（ビジネスレベル）

■歓迎スキル・条件

- 海外営業の経験
- 商社、メーカー、卸売での営業経験

■求める人物像

- 新しい市場やビジネスに興味を持って挑戦できる方
- 主体的に営業活動を進められる方
- 社内外の関係者と連携しながら業務を進められる方

会社説明