

MMJ Network
For Your Career



オーストリア本社【スキー場・テーマパーク・スポーツ競技場等の入退場ゲート】中堅営業職（法人向けソリューション営業）

外資系/少人数でアットホーム、神保町オフィス、スキー、イベントが好きな方大歓迎！

募集職種

人材紹介会社

MMJ Network

採用企業名

オーストリアに本社がある外資系企業

求人ID

1579863

部署名

営業チーム

業種

その他（メーカー）

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 多数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

都営三田線、 神保町駅

給与

500万円 ~ 800万円

勤務時間

9:00 - 18:00

休日・休暇

週休二日制、夏休み、年末年始休み、慶弔休暇、育児休暇、産休

更新日

2026年03月24日 18:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■ 募集背景

世界100か国以上で導入実績を持つアクセス管理ソリューションのリーディングカンパニーの日本法人として、国内でのさらなる市場拡大を目指し、法人営業部門の体制強化を図るための募集です。

■ 業務内容

スタジアム、スキーリゾート、テーマパーク、空港、商業施設、駐車場などの大規模施設を対象に、本社製品（入退場管理・駐車場管理・チケットティング等）の提案営業を行っていただきます。

- ・ 顧客ニーズのヒアリングと課題分析
- ・ ソリューション提案（ハード・ソフト・保守サービス含む）
- ・ 見積・契約交渉・導入スケジュール調整
- ・ 海外本社との連携（英語使用あり）
- ・ 展示会・イベントでのプロモーション活動

スキル・資格

【必須要件】

- ・ BtoB営業経験（3年以上）
- ・ ITソリューション、設備機器、またはシステム提案の経験
- ・ 普通自動車運転免許
- ・ 英語によるメール・会話に抵抗がない方（TOEIC600点目安）

【歓迎要件】

- ・ 建設・施設管理・駐車場・レジャー業界向け営業経験
- ・ 海外メーカーとの折衝経験
- ・ 技術的な知識に基づいた提案力

教育

専門学校卒業 あるいは同等の知識

会社説明