



Product Portfolio Management課 : Producer / 事業開発責任者 (RMI Strategy ...

楽天モバイル株式会社での募集です。新規事業開発のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

楽天モバイル株式会社

求人ID

1578995

業種

通信・キャリア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

650万円 ~ 1000万円

勤務時間

09:00 ~ 17:30

休日・休暇

【有給休暇】入社半年経過時点10日 最高付与日数20日 入社3か月経過後5日付与 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休...

更新日

2026年02月19日 16:44

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2331303】

■組織紹介

Product Portfolio Management課は、楽天モバイルにおける、新規事業の企画、戦略の立案から実行までを一気通貫で業務遂行していただける経営に近いポジションとなります。

様々な新規のプロダクト/サービスのリリースのために部署間の垣根を超えた調整やサポート、コンサルテーションを行っていく組織です。

Strategy Product Office は事業戦略を検討する組織、ローンチ後のサービスを管理する組織、上記を相互に連携させシナジーを創出する横断組織の3つの組織で構成されており、40人以上のグローバルなメンバーが所属しています。20代~40代、新卒・中途問わず幅広い年齢・経験のメンバーが在籍しています。

■業務内容

日本最大級のエコシステムを有する楽天グループの最注力セクターである楽天モバイルにて、B2B/B2C含めた新規事業のアイディエーション、戦略策定、事業企画、英語での経営層への報告からローンチまでを案件責任者として一貫通貫して行っていただきます。

営業、マーケティング、ショップ/カスタマーサポート、開発部隊、法務その他バックオフィスなど多くのステークホルダーを巻き込みながら案件を推進いただきます。

■このポジションの魅力

- ・0→1の事業創造だけでなく、1→10のグロースフェーズなど事業の様々なフェーズに携わることができる
- ・戦略の立案から実行までを一貫通貫で業務遂行できる
- ・経営や執行に深く関与することができる
- ・経営層とのコミュニケーションや俯瞰的な視点だけに留まらず、具体の事業に対する深い関わりが持てる
- ・日本最大級のエコシステムを有する楽天グループの最注力セクターである楽天モバイルでの事業推進や事業開発等の経験を成長期から参画し共に成長を見ていくことができる
- ・大企業のダイナミズムと、ベンチャー気質なスピード感を両立しながら社会にインパクトを与えることができる
- ・ビジネス開発からエンジニアまでグローバルなステークホルダーを巻き込みながら自己成長できる

楽天モバイルは新興キャリアとして、携帯電話市場の民主化を達成し、お客様により使いやすく革新的なサービスを提供するべく様々な挑戦を日々実行しています。

上記目標を達成するために、様々なバックグラウンドをもつ個性豊かな仲間を募集しています。

スキル・資格

【必須要件】

- ・新サービスや新製品開発プロジェクトにかかわった経験
- ・IT関連事業開発（サービス、プロダクト（自社向・他社向問わず））に関わった経験
- ・多様なステークホルダーとのコミュニケーション
- ・複数の案件をスピーディ且つ高品質に遂行できる能力
- ・環境の変化への柔軟な対応力
- ・ビジネスレベルの英語力（TOEIC600点以上またはTOEIC600点相当の英語力・スキル）

【歓迎条件】

- ・コンサルティング業務または類似の領域で3年以上の実務経験を有する方
- ・事業会社において組織を横断するプロジェクトを推進した経験がある方
- ・事業創造、新規事業立案から実行の経験がある方
- ・電気通信事業に関わる業務経験

会社説明

携帯キャリアとして、革新的なネットワーク技術を基盤に、分かりやすく使いやすいモバイル通信サービス「楽天モバイル」を提供しています。料金プラン「Rakuten最強プラン」、オリジナル製品を含めた幅広い製品ラインアップの展開と共に、楽天モバイルショップを全国に展開しています。また、国内ナンバーワンの携帯キャリアを目指し、サービスエリアの整備・改善を行っています。5G時代のライフスタイルやワークスタイルの変革に向けて、通信インフラに支えられた利便性の高い社会の実現を目指します。2023年1月より法人のお客様向けサービスの提供を本格開始し、法人のお客様のニーズに合わせた幅広い料金プランの提供や、多様なビジネス課題を解決するソリューションサービスを拡充してまいりました。本格サービスの提供開始から1年で、10,000社超の法人のお客様にご利用いただいております。このたび、楽天グループのシナジーを生かし、通信サービスに限らず、より多角的に法人のお客様のビジネスをサポートすることを目標に、サービス名称を「Rakuten最強プラン ビジネス」へ変更し、法人ビジネスも強化しています。