



【プリセールス】世界シェアNo.2の監視・防犯カメラIoTメーカーの日本法人

**Dahua Technology Japan** 合同会社での募集です。 法人営業 (...)

#### 募集職種

##### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

##### 採用企業名

Dahua Technology Japan 合同会社

##### 求人ID

1578936

##### 業種

機械

##### 会社の種類

外資系企業

##### 雇用形態

正社員

##### 勤務地

東京都 23区

##### 給与

700万円 ~ 1000万円

##### 勤務時間

09:00 ~ 18:00

##### 休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には16日間付与されます（4ヶ月目から3日間利用可能） 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始

##### 更新日

2026年02月19日 16:44

#### 応募必要条件

##### キャリアレベル

中途経験者レベル

##### 英語レベル

無し

##### 日本語レベル

ネイティブ

##### 最終学歴

大学卒：学士号

##### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

【求人No NJB2240116】

【当社について】

Dahua Technology（ダーファ・テクノロジー）は、ネットワークカメラやネットワークビデオレコーダーのメーカーで、監視・防犯カメラの分野において世界シェア2位を獲得。最先端技術を搭載した自社製品をリーズナブルに提供し、2019年には、売上高4000億円を達成。以降も販売数を伸ばし続けています。

## 【業務内容について】

- 1.プリセールスとして営業と同行し、取引先の技術的な問題にタイムリーに対応し、社内外のリソースを調整し、フォローアップと問題解決
- 2.製品ソリューションのプロモーション。取引先のタイプや業界に応じて、提案する
- 3.製品トレーニング。取引先の技術者に製品トレーニング
- 4.製品に対する顧客のニーズを理解し、本社に製品の改善と最適化にフィードバックする。
- 5.プロジェクトのサポート。プロジェクトニーズを分析し、プロジェクトに応じて、製品提案資料、技術計画と入札文書の作成、プロジェクト中に技術的な問題を予測し、提案する。
- 6.ブランドプロモーション。同社の製品技術の優位性を顧客に宣伝し、販売戦略に従い、各部署と連携して製品技術の競争力を強化する

## ▼扱う製品▼

ネットワークカメラやネットワークビデオレコーダー、同軸HTなど  
約100種類の製品の中から提案します。

## 【当社製品の強み】

- (1) 他社と比較した際のコストメリット
  - (2) お客様へ柔軟に提案が出来るように、カスタマイズが可能
- お客様が『防犯』や『セキュリティ』に関するお悩みを、当社製品を提供することで課題解決をしていただきます。

## スキル・資格

## ＜求める経験・スキル＞

- ・セキュリティ/通信/電子機器の関連する業界経験（日本法人に対して）
- ・営業・プリセールスなどの業務経験
- ・PPT、プレゼンテーション能力ある方
- ・2年以上関連実務経験の方
- ・中国語できる方尚可

## 会社説明

Dahua Technologyは、世界中にビデオ監視業界における主要なソリューションプロバイダーとなっています。Dahuaは世界中に約22,000人以上の従業員を抱え、自社製品やサービスは、180カ国地域で利用されています。Dahuaはアジア、南北アメリカ、ヨーロッパ、中東、オセアニア、アフリカなどで53子会社を設立しています。他社の監視ソリューションにより、比類のない品質、信頼性、安定性を提供しています。Dahuaは、「より安全な社会とよりスマートな生活を可能にする」という使命に取り組み、市場に優れた品質とサービスを提供し、顧客により多くの価値を創造し、安全でインテリジェントな、便利で効率的な社会を構築する絶え間ない努力を日々しております。