



[01040205]IHI/航空・宇宙・防衛/営業/昭島：防衛省・自衛隊向け航空機エンジンのアフターマーケット営業

株式会社IHIでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイエイシーリクルートメント

採用企業名

株式会社IHI

求人ID

1578926

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

その他東京

給与

700万円～1000万円

勤務時間

08:30～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上【休日】完全週休二日制 土日祝日完全週休2...

更新日

2026年06月14日 02:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2361671】

IHIは航空機エンジンの設計・製造・整備・アフターサービスまで一貫して手がけており、防衛省・自衛隊向けに高品質なエンジン・アフターサービスを提供しています。防衛向け航空エンジン事業は日本の安全保障を支える重要な基幹事業の一つであり、最先端の技術と高い信頼性により、自衛隊の航空機運用を支援しております。防衛省（主に航空自衛隊・海上自衛隊・陸上自衛隊）を顧客とした、航空機エンジンの修理・整備および部品販売等のアフターマーケットに係る契約業務全般を実施している防衛システム事業部・営業部業務グループにて、整備・修理もしくは部品販売にかかわる見積作成、契約締結、履行管理業務をご担当頂きます。

【業務詳細】

国会での防衛予算成立後、防衛省（航空自衛隊・海上自衛隊・陸上自衛隊）向け航空機エンジンの修理・整備、部品販売の具体的な契約に向けた見積書の作成と価格商議、契約条件の決定、契約締結までの一貫した契約業務全般をご担当頂きます。契約の種類（修理・整備、部品販売等）、エンジン機種ごとに担当領域を分担しており、2~3名のチームでそれぞれの案件を担当しております。今後も自衛隊が運用する航空機を円滑・かつ効率的に運用していくためには、航空機エンジンの整備・修理・補用部品供給等の後方支援が適切に行われていることが不可欠です。それに伴い、従来の契約方式に加えて、より効率的な後方支援を実施していくための新たな契約方式の検討や提案も進めているところで、それに関わる業務も担当頂く予定です。また、最適な形での契約締結や、顧客に対する最適なアフターサービスの実現に向けて、社内の工場・技術部門、他営業グループとも緊密に連携することが不可欠です。

【本ポジションの魅力】

国防の一端を担う業務であり、社会貢献を実感することが出来るとともに、以下のようなスキルを身に付けることができます。また、将来的にはマネージャーとして組織を率いていただく可能性もあります。

- 官公需ビジネス全般に通用する契約実務（予算取得・見積・契約、納入、代金回収等）の習得
- 対外交渉や諸調整の能力アップ
- 原価計算スキル
- チームマネジメントの能力アップ

フレックス可否：可（コアタイム：無）

リモート勤務：原則出勤だが在宅勤務も可。

出張：防衛省・自衛隊の補給処への出張が中心（時期により、頻度は週1~複数回）

スキル・資格**【必須要件】**

- メーカーにおけるBtoBの法人営業のご経験
- 営業に付随した社内外との調整業務のご経験

【歓迎要件】

- ◆国内官公庁向けの折衝経験
- ◆英語力（TOEIC700点以上）
- ◆航空機関連産業における業務経験

会社説明

IHIは「資源・エネルギー・環境」「社会基盤・海洋」「産業システム・汎用機械」「航空・宇宙・防衛」の4分野で世界に事業展開しています。