

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【テクノロジー企業】 Account Manager

【テクノロジー企業】 Account Manager

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1578370

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1500万円 ~ 2000万円

更新日

2026年02月18日 14:22

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

アカウントマネージャーとして新規および既存顧客に対して製品・サービスを提案し、売上拡大と市場でのプレゼンス向上を担うポジションです。

顧客のエンジニアリング/プロセスデータを統合的に活用できるデジタル基盤を提案し、営業目標の達成と付加価値の高いソリューション提供を推進します。

企業情報

産業向けソフトウェアをグローバルに展開し、エネルギーやインフラ、資源分野などの企業を支援するテクノロジー企業です。

安全性・効率性・持続可能性の向上を実現するソリューションを提供し、サステナビリティとインクルージョンを経営の中核に据えています。

職務内容

- 新規顧客の開拓および既存顧客へのアップセル・クロスセル推進

- アカウントプランの策定・実行、案件創出から受注までの営業プロセス管理
- 社内関連部門と連携した提案活動および顧客課題の解決
- 業界動向・競合情報を踏まえたソリューション提案とプレゼンテーション

条件・待遇

- ハイブリッド勤務
- 各種特別休暇
- ウェルビーイング支援
- 教育支援制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alina Sasaki +81 3 5733 7166.

スキル・資格

- 直販営業の実績
 - 8年以上のSaaS/DaaS営業経験
 - 新規顧客開拓の経験
 - 複雑なソフトウェア契約のクロージング経験
-

会社説明

産業向けソフトウェアをグローバルに展開し、エネルギーやインフラ、資源分野などの企業を支援するテクノロジー企業です。

安全性・効率性・持続可能性の向上を実現するソリューションを提供し、サステナビリティとインクルージョンを経営の中核に据えています。