

IT 営業 (Associate)

募集職種

人材紹介会社
株式会社ネックサス

求人ID
1578343

業種
ITコンサルティング

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合
外国人 半数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1300万円

更新日
2026年11月11日 03:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

現在弊社では、グローバル市場での競争力を高めるため、バイリンガル営業担当を新たに募集します。

本ポジションでは、顧客ニーズの多様化に応え、ITソリューション営業のご経験をされに活かし、グローバルに活躍することが期待できます。

【業務詳細】

・新規顧客の開拓

・既存顧客への提案

・契約交渉、料金・納期等の各種条件交渉

・予算、品質、納期管理

・クライアントの課題やニーズの把握、その課題解決方法の提案、効果分析

・クライアント、代理店、外注先、外部協力会社等との折衝

・社内プロジェクトマネジメント

・コンペ資料作成・プレゼンテーション

・ビジネスプランの提案

・部下の育成管理、マネジメント

・営業戦術策定、予算管理　など

※これまでのご経験に合わせ、まずはキャッチアップしやすい業務から初めていただき、ゆくゆくはお一人でセールスマネジメントができるよう、キャリアアップをしていただいたいと考えております。

【ポジションの魅力】

・グローバルな環境での営業経験を積むことができ、キャリアの幅が広がります。

ー社員数の半分、300名は外国籍で構成されているため、語学を活かし、グローバルのトップレベルのサービスや先端技術に触れていただけます。

・多様な業界の顧客と接することで、幅広い知識と経験を得られます。

ーこれまで28年間多岐に渡るクライアントと良好なリレーションを構築しておりますので、今後より深いクライアントとの関係構築やクライアントからの多彩なリクエストに答えることで知識や広がり、経験が深められます。

スキル・資格

【必須（MUST）】

・言語力：日本語（流暢、JLPT N1以上）、英語（ビジネス実用レベル、目安TOEIC700点以上）

・法人営業経験

・IT業界での業務経験（製品はソフトウェア、ハードウェア、サービスなど問いません）

・顧客折衝経験

・プレゼンテーション力

【歓迎（WANT）】

・IT関連の資格取得

・ビジネス上級英語（目安 TOEIC 800点以上）

・営業チームの中心メンバとして案件を推進した経験

・AWS、Azure、GCP、OCI等のクラウド製品や生成AIに関する知識・知見

・セールスエンジニア/コンサルタントとしての経験のある方"

【求める人物像】

・知的好奇心が旺盛で、新しい技術や知識を積極的に学ぶ意欲のある方

・現状維持ではなく、常に改善や成長を追求できる方

・チームワークを重視し、周囲と協力しながら目標達成に向けて取り組める方

・困難な課題に対しても粘り強く、前向きに取り組める方

会社説明