



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語 / 宝石ジュエリーの販売スタッフ・展示会の運営（英語対応あり）【土日休み / 年間休日120日】

お客様は主に英語や中国語を話す海外の専門業者の方が中心となります。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1578119

業種

アパレル・ファッション

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 台東区

給与

350万円 ~ 600万円

時給

想定年収：350万円～600万円 ※固定残業代（月10時間分・2万円以上）を含みます。

勤務時間

10時00分～19時00分（実働8時間）

休日・休暇

■完全週休2日制（土曜・日曜） ■年未年始休暇 ■夏季休暇 ■有給休暇 ■慶弔休暇 ■マンスリー休暇 他 ※年間休日120日

更新日

2026年06月08日 05:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項】

将来性の高いSDGsなビジネスモデルで、エシカルジュエリーを広めている当企業。専門業者から宝石・ジュエリーを直接査定・買い取りし、他社ではまねできない技術で生産した商品は、国外で爆発的な売れ行きを見せています。大阪からはじまり、福岡・愛知など続々と支店も拡大。仕入れが増えれば利益の出る仕組みを構築したノウハウで、国内トップのシェアを取りたいと考えております。

販売部としても、展示会への出展回数を国内外ともさらに増やし、新たな販路拡大を目指しております。積極的なアイデアだしや新規開拓のためのアクションを起こせる方は大歓迎。ぜひ一緒に事業を牽引して欲しいと考えています。

【業務概要】

適性に応じて、店舗販売または展示会運営のどちらをメインでお任せするか決めていきます。

先輩の多くも未経験からのスタートのため、初めての方もご安心ください！

【具体的な業務内容】

《店舗販売がメインの場合は...》

■店舗での接客・販売

店舗を訪れるのは、主に英語や中国語を話す海外の専門業者の方が中心。そんなお客様に向け、当企業ジュエリーの魅力をご紹介、提案していきましょう。1日あたり約10組ほどのお客様が訪れます。

■ライブ配信販売のサポート

当企業の一部スペースを貸し出し、専門業者であるお客様がジュエリーのライブ配信販売を行なうことも。その際は、お客様をスペースにご案内したり、商品をお渡ししたりといったお手伝いの他、次回貸し出し日程の調整などもお願いします。

《展示会の運営がメインの場合は...》

■展示会の準備・運営

主催者とのやり取りや社内のスケジュール調整、データの分析といった事務的な作業だけでなく、コンセプトや展示商品、空間デザインの決定など、ディレクション業務もお任せ。別部署とも連携しながらアイデアを出していき、社内一丸となってイチから展示会をつくりあげていきます。

※いずれのチームでも、両方の業務を兼務します。

※その他、商品写真の撮影やECサイト・オークションへの出品、SNSの更新といった補助業務もお任せします。

スキル・資格

【必須スキル/経験】

■接客や販売の経験がある方

■普通自動車免許保有者（AT限定可）

【歓迎スキル/経験】

■英語：日常会話レベル以上

※海外での販売イベントがあるため、お客様と会話ができるレベルを想定しています。

会社説明