



PR/087365 | Electronics Sales in Düsseldorf (m / f / d)

募集職種

人材紹介会社

ジェイ エイ シー リクルートメント ドイツ

求人ID

1578020

業種

その他（メーカー）

雇用形態

正社員

勤務地

ドイツ

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年02月16日 10:45

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

無し

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

ÜBERBLICK

Das Unternehmen ist eine führende Handelsorganisation in Europa, spezialisiert auf elektronische Materialien, elektronische Komponenten sowie Hochleistungsharze für die fortschrittliche Fertigung. Mit Hauptsitz in Düsseldorf unterstützt das Unternehmen namhafte Kunden aus den Bereichen Automotive Electronics, Industrielektronik, Halbleiter und Consumer Devices durch hochwertige Materialien und innovative Lösungen.

Diese Position richtet sich besonders an Kandidat*innen mit mindestens 2–3 Jahren Erfahrung in der Elektronikbranche – einschließlich elektronischer Komponenten, Halbleitermaterialien, Gerätefertigung oder technischem Vertrieb – die den nächsten Schritt in eine internationale Business-Development-Rolle machen möchten.

AUFGABEN

- Durchführung von Forschung, um ein generelles Verständnis von dem europäischen Markt basierend auf

branchenspezifischen Kriterien zu erlangen.

- Aufbau, Entwicklung und Pflege von Geschäftsbeziehungen mit hochrangigen Entscheidungsträgern in der Industrie.
- Identifizierung und Zusammenarbeit mit der Einkaufsabteilung und des Kundenservices und Zusammenarbeit (z.B. Planung, Einkauf, R&D, Finanzen).
- Analyse von Markttrends und Produktionsmethoden.
- Beaufsichtigung von der Entwicklung und Koordinierung von identifizierten Marktpotenzialen in Kollaboration mit anderen Divisionen und lokal ansässigen Tochtergesellschaften.
- Besuch von Kunden vor Ort zur professionellen Präsentation der Produkte des Unternehmens, sowie der Serviceleistungen und Bepreisung.
- Generieren und Verarbeiten von neuen Leads im Vertrieb.

QUALIFIKATIONEN

- Mindestens 2–3 Jahre Berufserfahrung in den Bereichen Elektronik, Halbleiter, elektronische Komponenten, elektronische Materialien oder vergleichbaren Feldern
- Starkes Interesse an Technologie und Bereitschaft, neue Produkte und Anwendungen zu erlernen
- Erste Erfahrung im Vertrieb, Technical Support, FAE, Inside Sales oder in kundenorientierten technischen Rollen
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeiten und eine proaktive, selbstständige Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse (Japanisch von Vorteil)
- Reisebereitschaft innerhalb Europas

VORZÜGE & Weitere Informationen

- Standort: Düsseldorf
- Gehalt: €50.000–€70.000 + variable Bonuskomponente
- 30 Urlaubstage
- Hybrides Arbeitsmodell
- Fahrtkostenzuschuss
- Klare Entwicklungsperspektive in Richtung vollständiges Account Management
- Internationales, funktionsübergreifendes Arbeitsumfeld
- Tagegeld

Aufgrund der hohen Anzahl an Bewerbungen können wir leider nur Kandidaten, die in die engere Auswahl kommen, informieren. Wir bitten um Ihr Verständnis.

#JACDE-LI

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use>

会社説明