GienTech

【ITソリューション営業　プレイングマネージャ】ITサービスやコンサルティングサービスの顧客開拓、提案

中国発グローバルITファームの日本法人/フレックスタイム制/リモートワーク可

募集職種

採用企業名
GienTech Japan株式会社

支社・支店
GienTech Japan株式会社（旧社名：パクテラ・テクノロジー・ジャパン株式会社）

求人ID
1577917

部署名
Sales

業種
SIer・システムインテグレーター

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 半数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 江東区

最寄駅
東西線駅

給与
800万円 ~ 1500万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
■就業時間： フレックス勤務（コア時間11時 - 15時）■残業：なし（管理監督職ランクのため）

休日・休暇
年休123日以上【祝日、年末年始、有給休暇、慶弔休暇、週休2日制（土日休み）】、産前・産後休暇、育児休暇、介護休暇、生理休暇

更新日
2026年11月06日 11:00

応募必要条件

職務経験
10年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【弊社について】
弊社は全世界で4万人以上社員が在籍しているアジア発、グローバルITファームの日本法人です。2002年の日本法人スタート以降、コンサルティング、ITサービス、R&Dサービスを主事業として展開しております。エンド・ユーザーとのプライム案件が大半を占めており、グローバルでのノウハウや先進事例を活用し、金融、製造、流通、通信、医療業界を中心とした大規模システム開発からAI研究開発、クラウド構築、ERP導入開発などのITソリューションサービス、クラウドベースのアジャイル開発等、数多くの実績を残しております。
Fortune500企業150社以上と取引しており、長期大規模の案件で上流から下流、運用・保守まで一気通貫した、高品質なサービスを提供しております。

【業務内容】
ITサービス（アプリケーション・ソフトウェア開発など）やコンサルティングサービスの顧客開拓、提案などを行っていただきます。

具体的な業務は以下の通りです。

- 顧客のニーズヒアリング
- 既存のお客様への深耕営業と、新規のお客様への提案
- 既存顧客のアカウント管理

＜働くイメージ＞
営業は裁量権が大きく、提案活動はご自身で考えて動いていくスタイルです。モノ（プロダクト）を販売するのではなく、IT/コンサルティングサービスの営業活動のため、顧客理解・分析や提案力など、顧客を深掘りできる営業力が重要になります。また、顧客担当とだけでなく、顧客の経営層との関係構築力も必要です。

顧客は金融・製造業・通信・流通/物流などを中心に、大手企業が中心となります。社内のデリバリ部門（IT部門、コンサルティング部門）と協働し、案件開拓、顧客関係維持・深掘りをリードする立場です。
プライムでお客様とやりとりする機会が多く、基本的にエンドユーザー顧客と直接契約を行っています。

【勤務地】
門前仲町オフィス / 日比谷オフィス
リモートワーク：週3日ほど

【勤務時間】
フレックス勤務（コア時間11時 - 15時）
残業：なし（管理監督職ランクのため）

【休日・休暇 】
年休123日以上
祝日、年末年始、有給休暇、慶弔休暇、週休2日制（土日休み）

【社会保険】
健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険

【福利厚生】

- ライフプラン手当（確定拠出年金）
- 定期健康診断
- 結婚、出産お祝い金
- eラーニング
- 技術資格取得補助制度
- 外部研修受講制度
- 入社に伴う転居支援(転居支度金10万円支給など)※規定あり
- 社内イベント
- 社員紹介制度
- 社長のおごり自販機
- 服装自由

【諸手当】
交通費支給（上限5万円）、時間外勤務手当（月32.5時間以上）

スキル・資格

【必須（MUST）】

- コンサルティングファーム（Senior Mgr以上）もしくは大手Sier（部長以上）における経験
- ITサービスやコンサルティングサービスなどの経験5年以上
- 提案能力、顧客経営層との関係構築力
- マネジメント経験のある方

【歓迎（WANT）】

- コミュニケーション能力が高い人は尚可
- 英語力・中国語力あれば尚可（特に求めない）

会社説明