【マレーシア就職】法人営業・事業開発業務/建設・設備エンジニアリング会社/アカウントマネジメント/市場調査

> **女性でも大活躍しております！マレーシアで営業職にご興味のある方ぜひ！**

募集職種

人材紹介会社
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID
1577800

業種
デベロッパー・ハウスメーカー・建設

雇用形態
正社員

勤務地
マレーシア

給与
400万円 ~ 500万円

勤務時間
月曜 ~ 金曜 8時半 ~ 17時半

休日・休暇
土日、マレーシア祝日

更新日
2026年11月05日 03:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社概要：
日本の技術をベースにした建設・設備エンジニアリング会社で、空調・クリーンルーム・電気・ユーティリティ関連設備の設計・施工・保守を幅広く手がける企業です。

主な事業内容：

工事・設計・施工サービス

- **HVAC（空調）システムの設計・施工**
  → 建物や工場の空気調和設備を設計・取り付け・保守します。
- **クリーンルームシステム**
  → 半導体・医療・精密工場などの高い清浄度が必要な空間のシステム設計・施工。
- **電力供給システム（Electrical System）**
  → 電気設備の設計・施工・管理。
- **ユーティリティ関連システム**

→ 工場や大型施設で必要な給排水・配管・衛生設備などのシステム。
- **その他関連工事**
  → 火災防護システムや衛生配管、プラント工事など。

特徴：

- **日本の技術を活かした企業:**
  親会社は日本の会社で、90年以上の技術と専門知識をマレーシアで展開しています。
- **プロジェクト対応範囲が広い:**
  設計から施工、保守・メンテナンスまでトータルで対応するため、大型建築現場や工場設備などのニーズに応えています。

海外展開（グループ全体）：
世界各国で支店・現地法人を展開しております。

- シンガポール
- タイ
- 香港
- ベトナム
- インド
- インドネシア
- ミャンマー
- メキシコ

ポジション：
日本人顧客および日系企業を中心とした法人営業・事業開発業務を担当していただきます。
建設・設備エンジニアリング分野におけるプロジェクト型（営業単発の商品やサービスを「売る」のではなく、**「顧客の課題やプロジェクト全体を理解して提案・受注・調整・納品まで関わる営業」**として、顧客開拓から案件獲得、社内外の調整までを一貫して担うポジションです。

業務内容：

- 日本語での会議、プレゼンテーション、商談、価格・契約交渉
- 日系企業を中心とした新規顧客開拓および既存顧客との関係構築
- 市場調査、リード獲得、提案書・見積書の作成
- 見込み顧客開拓から案件クロージングまでの営業プロセス全般
- 日本人顧客と現地オペレーション / エンジニアリングチーム間の調整・橋渡し
- 日本本社、現地子会社、コンサルタント、社内技術チームとの連携・折衝
- プロジェクト進行に伴う顧客フォローおよびレポーティング
- 必要に応じた日本およびASEAN諸国への出張対応

スキル・資格

■MUST TO HAVE：

- 大卒 + 社会人経験3年以上（Visa基準）
- 事業開発、営業、キーアカウントマネジメント、またはプロジェクトベースの営業における 実務経験3～5年以上
- 業務上必要に応じて、国内外（日本 / ASEAN）への出張が可能な方
- 市場調査、リード獲得、提案書作成、契約交渉の経験

■PREFER TO HAVE(Advantage)：

- 日系企業または多国籍企業（MNC）との取引経験
- 建設、エンジニアリング、製造業、コールドチェーン、物流、または産業系プロジェクト分野での経験
- CRMシステムの使用経験があれば尚可
- 有効な運転免許を保有していれば尚可

会社説明