

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

世界的ホテル/Director of Sales@東京

世界的ホテル/Director of Sales@東京

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1577733

業種

ホテル

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年02月10日 17:41

応募必要条件

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

代理店チャンネル（Indirect FIT）と MICE チャンネルを中心とした販売拡大、主要代理店との関係構築、商業戦略の実行、そして他部門との強力な連携を通じて市場での成果を最大化します。

さらに、セールスチームを育成・マネジメントし、日本市場におけるブランド価値と売上成長をリードします。

企業情報

世界各地でリゾート施設や旅行サービスを展開する国際的なホスピタリティ企業です。

多様な文化を尊重し、上質なパッケージ体験の提供と持続可能な観光の推進に取り組んでいます。

職務内容

- 代理店チャンネル（Indirect FIT）と MICE チャンネルの販売を拡大し、戦略的施策を通じて売上成長を牽引する
- 収益と予算を適切に管理し、財務面から販売活動を安定させる
- 代理店・企業と強固な関係を築きながら契約管理や交渉を行い、持続的なパートナーシップを確立する
- マーケティングやコールセンターなど他部門と連携し、一貫性のある販売戦略を推進する

- セールsteamの育成とマネジメントを行い、チーム全体のスキルと成果を最大化する

条件・待遇

- 柔軟に働けるワークスタイル
- グローバルブランドでのキャリア形成
- 日本の観光業界で大きな影響力を持つ役割
- 幅広いビジネス領域に携われる裁量の大きさ

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

スキル・資格

- 日本の観光市場に関する深い理解
- 強力なチームリーダーシップおよびコーチング能力
- 旅行、ホスピタリティ、または関連業界における B2B セールスの実績ある経験

会社説明

世界各地でリゾート施設や旅行サービスを展開する国際的なホスピタリティ企業です。多様な文化を尊重し、上質なバケーション体験の提供と持続可能な観光の推進に取り組んでいます。