

# KINGFA 金发科技

◀営業経験1年以上歓迎▶【横浜】セールスエンジニア | 英語力×高分子・化学・材料専攻が活かせる技術営業 | 直行直帰可能

◀世界130カ国以上に輸出▶ 中国大手の樹脂メーカー | 日系大手商社と取引あり

## 募集職種

### 採用企業名

金発科技株式会社

### 求人ID

1577727

### 業種

化学・素材

### 会社の種類

外資系企業

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

神奈川県, 横浜市都筑区

### 最寄駅

横浜市営地下鉄グリーンライン、北山田駅

### 給与

500万円 ~ 800万円

### ボーナス

固定給+ボーナス

### 勤務時間

09:00~18:00 (所定労働時間8時間)

### 休日・休暇

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

### 更新日

2026年04月14日 01:00

## 応募必要条件

### 職務経験

1年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

日常会話レベル

### 日本語レベル

流暢

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

**《募集要項・本ポジションの魅力》**

- ・高分子・化学・材料の知識をそのまま営業で活かせる「セールスエンジニア」ポジション
- ・技術寄りの提案ができ、海外工場・海外顧客と関わるグローバル環境
- ・横浜勤務／外勤中心（出社は週1～2回程度）で、直行直帰可能、裁量ある働き方が可能

**採用背景**

さらなる事業拡大に向け当社にて活躍いただける方を募集致します。

**■企業魅力**

## ○規模

中国での大手樹脂メーカー

15年連続で「フォーチュン」中国トップ500企業リストにランクイン

## ○グローバル性

製品:130以上の国に輸出され

取引先:世界中の1,000社以上の有名な企業

グローバル出張可能

## ○安定性

日系大手自動車メーカーやOAメーカー、日系大手商社との取引ありで安定

## ○収入・昇進

当社は外資系で成果主義のため、経験年数に関係なく昇進や昇格が可能

業績や評価が昇給・賞与に反映する社風なので、将来的に収入アップとキャリアアップが目指せる

**■仕事の内容**

セールスエンジニア

既存顧客のフォロー及び、採用量増加に向けた販促活動を担当します。

具体的には:

- ・試作材の手配、注文の納期管理、クレーム対応を担当します。
- ・ユーザーへのPR活動（新規顧客の開拓・競合品からの切替提案）を行います。
- ・キーマンマネージャーとの連携を通じて、案件の量産までフォローをします。
- ・営業スタイル：ルート営業及び新規開拓

**■入社後の流れ**

OJTを通じて独り立ちまでサポートいたします。

中国工場への見学などスキルアップが図れる育成環境もご用意しております。

**雇用形態**

正社員

試用期間：2～6ヶ月

**年収**

500万～800万円

月給制

**勤務地**

神奈川県横浜市都筑区北山田2丁目2-21 北山田吉岡ビル

勤務地最寄駅：横浜市営地下鉄ブルーライン線／北山田駅

※リモートワークおよび出張が基本となるため、出社は月1、2回程度となります。

**勤務時間**

09:00～18:00（所定労働時間8時間）

【休憩】60分

【その他】事業場外所定労働時間のみなし労働時間制を適用する。

**休日休暇**

【休日】120日（内訳） 完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

【有給休暇】有（～20日）

**手当・福利厚生**

【諸手当】通勤手当（有） 残業手当（有） 成果報酬有（成績に応じて）

【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険 介護保険

【寮・社宅】無

**スキル・資格****【必須（MUST）】**

- ・1年以上の法人営業経験
- ・英語に抵抗がない方（海外顧客と関わる機会があるため）
- ・大学にて高分子・化学・材料など理系分野を専攻された方

**【優遇（PREFERRED）】**

- 化学品または樹脂関連業界での経験者

【歓迎 (WANT) 】

- 自動車業界 (OEM/Tier1) 向けの営業・技術提案経験
- 電化製品、OA機器、電子・電気関連業界での営業経験
- 樹脂プラスチックに関する知識が持っている方
- 中国語スキルをお持ちの方

---

会社説明