



【法人・ビジネスパーソンへ住まいを提供する法人営業】シンガポール発・不動産テック企業・土日祝休み [👍 独占求人](#)

住まいのプラットフォームを運営。ホテルライクなスタイルを賃貸でも提供。

募集職種

採用企業名

MetroResidences Japan株式会社

求人ID

1577459

部署名

セールsteam

業種

その他（不動産・土木建設）

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

南北線、溜池山王駅

給与

450万円 ~ 600万円

ボーナス

固定給+ボーナス

歩合給

固定給+歩合給

勤務時間

9 : 30 ~ 18 : 30

休日・休暇

完全週休2日制（土日休み）、年次有給休暇/年10日とし、その後は法令に従い増加、傷病休暇（有給） 年5日

更新日

2026年05月12日 01:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

《当社・本ポジションの魅力》

- ・シンガポール発、香港、日本とアジアを中心に事業展開中
- ・法人、ビジネスパーソン向けホテルライクなマンスリーアパートメントを提供
- ・東京2020オリンピック時にも組織委員会と契約を締結し、関係者約500名の手配実績
- ・反響営業を中心とした営業スタイル。問い合わせの要望を的確にヒアリングし、ご提案します！

＜ポジション 法人営業（Sales Executive）＞

本ポジションでは、問い合わせのあったお客様の宿泊予約の管理・調整を中心に、国内外の法人顧客および個人のお客様からの問い合わせ対応、チェックイン／チェックアウトの調整などを担っていただきます。加えて、法人顧客からの宿泊ニーズに対する提案対応や、継続利用に向けた関係構築にも関わっていただくポジションです。

主な業務内容...

- ・宿泊予約の管理および調整
- ・法人顧客・個人顧客からの問い合わせ対応（日本語・英語）
- ・法人顧客向けの宿泊提案および利用調整
- ・チェックイン／チェックアウトの調整
- ・ハウスキーピング・営業チームとの連携
- ・稼働率および売上最適化のサポート

■各チームの連携について

ハウスキーピングや営業チームと密に連携しながら、スムーズで高品質な宿泊体験を提供するとともに、予約オペレーションの視点から稼働率や売上の最大化をサポートしていただきます。

日々のオペレーションを通じて課題や改善点を捉え、チームで成果を出していきたい方にフィットするポジションです。

■当社で働くメンバーについて

日本オフィスは約20名の少数精鋭チームで運営されており、アジア市場における事業成長の中核拠点として重要な役割を担っています。

国際色豊かなチームとともに変化を楽しみながら新しい仕組みを創りたい方、スタートアップならではのスピード感と裁量のある環境で自分の力を試したい方のご応募をお待ちしています。

スキル・資格

応募必要条件

- ・語学力 ネイティブレベルの日本語、ビジネスレベルの英語力
- ・ホスピタリティまたはカスタマーサービスの実務経験
- ・丁寧かつ正確なコミュニケーション能力

選考プロセス

会社説明