

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

Manager of Sales-ソフトウェア

Manager of Sales-ソフトウェア

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1577437

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1500万円 ~ 2000万円

更新日

2026年02月09日 14:16

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

エンタープライズ領域を担当するアカウントエグゼクティブ（約10名）のチームを牽引し、売上拡大および組織成長をリードするマネジメントロールです。AIを活用した最先端ソフトウェアソリューションを提供する同社において、大手顧客向け営業戦略の立案・実行、メンバー育成、KPI管理など、成長ステージの中心を担う重要な役割です。

Client Details

本社は米国に拠点を置き、約130名の従業員を擁するテクノロジー企業です。AIを活用したソフトウェアソリューションをグローバルに展開しています。主要顧客はテック企業、EC、金融、製造など多様な業界の大手企業で高い評価を得ています

Description

- エンタープライズ営業チーム（約10名）のマネジメント
- 主要顧客向けの営業戦略策定および実行
- 数値管理（売上達成状況、予実管理、パイプライン管理）
- メンバー育成・採用・評価などの組織マネジメント
- クロスファンクショナル（プロダクト、CS、マーケティングなど）との連携
- 大手企業に対する重点案件のエグゼクティブレベルでの対応

- 事業成長に向けたプロセス改善やチーム体制強化の推進

Job Offer

- 年収1500万円- 2000万円 OTE
- 社会保障完備
- 有給休暇有

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

スキル・資格

- ソフトウェア業界での営業経験
- 大手企業（エンタープライズ）向け営業経験
- 営業組織のピープルマネジメント経験

会社説明

本社は米国に拠点を置き、約130名の従業員を擁するテクノロジー企業です。AIを活用したソフトウェアソリューションをグローバルに展開しています。主要顧客はテック企業、EC、金融、製造など多様な業界の大手企業で高い評価を得ています