

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## ビジネスデベロップメントマネージャー

大手ソフトウェアおよびデータベース企業で働く機会

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1577417

## 業種

銀行・信託銀行・信用金庫

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

経験考慮の上、応相談

## 更新日

2026年02月09日 10:32

## 応募必要条件

## キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ビジネス会話レベル

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

アカウントマネージャーとして、メディア&エージェンシー業界内での営業活動を担当いただきます。お客様との関係構築を通じて、ビジネスの成長をサポートする役割を担います。

## 企業情報

この企業は、メディア&エージェンシー業界に特化したサービスを提供する中規模の組織です。業界内で確固たる地位を築いており、専門性の高いサービスを提供しています。

## 職務内容

- ・既存顧客との関係を維持・発展させる
- ・新規顧客の開拓を行い、ビジネスチャンスを創出する
- ・顧客ニーズに基づいた提案を行い、契約の締結をサポートする
- ・営業目標の達成に向けた戦略を策定・実施する
- ・市場動向や競合他社の分析を行い、適切なアプローチを取る
- ・社内チームと連携し、プロジェクトの進捗を管理する
- ・定期的なレポート作成とプレゼンテーションを行う
- ・顧客満足度を向上させるための施策を実施する

## 条件・待遇

- ・ハイブリッドワーク環境
- ・安定した雇用形態（正社員）
- ・東京を拠点とした勤務
- ・専門性を活かしキャリアアップを目指せる環境

このポジションに興味がある方は、ぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hanako Hashiba on +81368328914.

---

## スキル・資格

優れたアカウントマネージャーに求められる資質

- ・営業またはメディア&エージェンシー業界での経験
- ・顧客との良好な関係を構築できるコミュニケーションスキル
- ・提案型営業のスキルとビジネス視点での考え方
- ・目標達成に向けた強い意欲と行動力
- ・日本語と英語の両方での優れたコミュニケーション能力

---

## 会社説明

既存顧客との関係を維持・発展させる  
新規顧客の開拓を行い、ビジネスチャンスを創出する  
顧客ニーズに基づいた提案を行い、契約の締結をサポートする  
営業目標の達成に向けた戦略を策定・実施する  
市場動向や競合他社の分析を行い、適切なアプローチを取る  
社内チームと連携し、プロジェクトの進行を管理する  
定期的なレポート作成とプレゼンテーションを行う  
顧客満足度を向上させるための施策を実施する