

リサーチ＆コンサルティングファーム/Account Manager

リサーチ＆コンサルティングファーム/Account Manager

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1577353

業種

ビジネスコンサルティング

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年02月06日 18:45

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

営業、事業開発、プリセールス、コンサルティングの提供を組み合わせたハイブリッドな役割で、営業面と分析面の両方に関心のあるプロフェッショナルにとってユニークな機会です。

企業情報

グローバルに事業を展開し、企業の成長戦略を支援するリサーチ＆コンサルティングファームです。

職務内容

- 既存顧客・見込み顧客への継続的なアプローチおよび新規顧客の開拓
- コンサルティング型セールスを活用し、顧客の課題やニーズを把握
- 主要顧客との関係を構築・維持し、相互ビジネスの機会を探索
- 新たな商機の発掘と市場開拓を進め、パイプラインを維持
- 売上目標の達成に責任を持ち、数値・機会・リスクをシニアマネジメントへ報告

条件・待遇

- 在宅勤務制度あり
- 未来を見据えた課題解決
- 日本のトップ企業の成長支援

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

スキル・資格

- 法人営業の新規顧客獲得および顧客管理の経験
- 顧客の要求に基づき、要求をコンセプト化し、提案書を作成する能力
- 営業活動に対する情熱、グローバルなビジネス環境で成功したいという欲求

会社説明

グローバルに事業を展開し、企業の成長戦略を支援するリサーチ＆コンサルティングファームです。