日揮ユニバーサル株式会社

次世代エネルギーを支える技術営業｜SAFやグリーン水素の大型案件を一気通貫(ライセンス等)

募集職種

採用企業名
日揮ユニバーサル株式会社

求人ID
1577290

業種
化学・素材

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
(ほぼ) 全員日本人

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 品川区

給与
450万円 ~ 800万円

勤務時間
固定時間制：9:00~17:40(休憩60分)

休日・休暇
会社の規定に準ずる

更新日
2026年11月12日 02:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 石油・化学分野の触媒やプロセス技術ライセンスを、顧客ヒアリングから契約後フォローまで一貫して担当
- SAFやグリーン水素など最先端エネルギー分野に携わり、社会課題解決に直結する提案ができる
- 数年単位・数十億円規模の大型案件に深く関与し、専門性と営業力の両方を磨ける

- 残業少なめ・年休125日・寮社宅や退職年金など福利厚生が整い、長期的に働きやすい環境

【業務内容】
技術営業職として、下記の業務をお任せいたします。
顧客へのヒアリングから仕様検討~契約~アフターフォローまで一気通貫いただきます。

- 触媒・プロセス機器営業、効率化コンサルティング等
- UOP社が扱う石油精製・石油化学・バイオ燃料・水素関連のプロセスライセンス販売

■担当商材：
UOP社が扱う触媒・機器類、触媒の製造ライセンス、その他各種化学製品。
1件当たりの売上は数百万円~数十億円規模まで

■具体例：
脱石油燃料として注目されているSAF(サステナブル・アビエーション・フューエル)製造のためのライセンスや、グリーン水素製造に関連したプロセスのライセンス販売を行っています。

■営業スタイル：

- 担当顧客数：石油元売り企業、石油化学メーカー中心に15社前後
- 既存営業/新規営業の割合：8:2~9:1くらい
  ※ルート営業メインとなります。一つの案件成約まで数年かかる案件もあり、一日あたり何件も顧客訪問するケースは殆どありません。

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月（試用期間中の勤務条件：変更無）

【給与】
想定年収：4,869,200 ~ 8,227,900円（想定労働時間：153.0 時間）
給与形態：月給
給与：263,200 ~ 444,750円(基本給：263,200円 ~)　※固定残業なし

■昇給：年1回
■賞与：年2回

【就業時間】
固定時間制：9:00~17:40(休憩60分)
■平均残業時間：10~15時間程度

【勤務地】
〒141-0032 東京都品川区大崎1-6-3日精ビル8F
■受動喫煙防止策：屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）
※在宅勤務：月2回まで有

【休日休暇】

- 年間休日 125日前後
- 有給休暇 10日~20日
- 夏季休暇
- 年末年始休暇(12/29~1/4)
- 創立記念日

【待遇・福利厚生】

- 社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- 通勤手当（全額支給）
- 寮・社宅有（独身寮・家族寮・借り上げ社宅）
- 定年有（60歳）
- 財形貯蓄制度
- 退職年金制度(確定給付企業年金)
- 選択制企業型確定拠出年金制度
- グループ保険
- 資格取得報奨金制度
- 通信教育
- 階層別研修
- 挙手制研修
- OJT制度
- 産休育休制度 ※実績あり
- リフレッシュ休暇制度(2週間の長期休暇)
- リロクラブ(飲食店やレジャー施設で使える割引サービス)
- 某テーマパークの割引補助(チケット料金から7,000円引)
- 社員食堂・食事補助(全従業員利用可)
- 社内レクリエーション(ボーリング大会、リレー大会、抽選会等)

スキル・資格

【必須要件】
※以下いずれも必須となります。

- 営業経験
- 化学の何かしらのバックグラウンドがある方
- 英語を使用した業務に抵抗が無い方(目安TOEIC650点以上)

【歓迎要件】

- 工学系、化学系の知識
- 商社、エネルギー業界、エンジ会社、メーカーなどの営業経験
- 英語が話せる方歓迎

【選考について】

- 書類選考→適性検査→1次面接→最終面接→社長面談→内定
  ※適性検査については、1次面接時の参考にするため選考要素が強いわけではございません。
  ※ご経験等により面接回数が変動する可能性がございます。

会社説明