

# 日揮ユニバーサル株式会社

次世代エネルギーを支える技術営業 | SAFやグリーン水素の大型案件を一気通貫(ライセンス等)

## 募集職種

### 採用企業名

日揮ユニバーサル株式会社

### 求人ID

1577290

### 業種

化学・素材

### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

### 外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 品川区

### 給与

450万円 ~ 800万円

### 勤務時間

固定時間制 : 9:00~17:40(休憩60分)

### 休日・休暇

会社の規定に準ずる

### 更新日

2026年04月16日 00:00

## 応募必要条件

### 職務経験

1年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

日常会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒 : 学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### 《募集要項・本ポジションの魅力》

- 石油・化学分野の触媒やプロセス技術ライセンスを、顧客ヒアリングから契約後フォローまで一貫して担当
- SAFやグリーン水素など最先端エネルギー分野に携わり、社会課題解決に直結する提案ができる
- 数年単位・数十億円規模の大型案件に深く関与し、専門性と営業力の両方を磨ける

- ・ 残業少なめ・年休125日・寮住宅や退職年金など福利厚生が整い、長期的に働きやすい環境

#### 【業務内容】

技術営業職として、下記の業務をお任せいたします。

顧客へのヒアリングから仕様検討~契約~アフターフォローまで一気通貫いただきます。

- ・ 触媒・プロセス機器営業、効率化コンサルティング等
- ・ UOP社が扱う石油精製・石油化学・バイオ燃料・水素関連のプロセスライセンス販売

#### ■担当商材：

UOP社が扱う触媒・機器類、触媒の製造ライセンス、その他各種化学製品。

1件当たりの売上は数百万円~数十億円規模まで

#### ■具体例：

脱石油燃料として注目されているSAF(サステナブル・アビエーション・フューエル)製造のためのライセンスや、グリーン水素製造に関連したプロセスのライセンス販売を行っています。

#### ■営業スタイル：

- ・ 担当顧客数：石油元売り企業、石油化学メーカー中心に15社前後
- ・ 既存営業/新規営業の割合：8:2~9:1くらい  
※ルート営業メインとなります。一つの案件成約まで数年かかる案件もあり、一日あたり何件も顧客訪問するケースは殆どありません。

#### 【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月（試用期間中の勤務条件：変更無）

#### 【給与】

想定年収：4,776,700円～8,094,700円（想定労働時間：153.0時間）

給与形態：月給

給与：258,200円～437,550円(基本給：258,200円～437,550円) ※固定残業なし

■昇給：年1回

■賞与：年2回

#### 【就業時間】

固定時間制：9:00~17:40(休憩60分)

■平均残業時間：10~15時間程度

#### 【勤務地】

〒141-0032 東京都品川区大崎1-6-3日精ビル8F

■受動喫煙防止策：屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

※在宅勤務：月2回まで有

#### 【休日休暇】

- ・ 年間休日 125日前後
- ・ 有給休暇 10日~20日
- ・ 夏季休暇
- ・ 年末年始休暇(12/29~1/4)
- ・ 創立記念日

#### 【待遇・福利厚生】

- ・ 社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- ・ 通勤手当（全額支給）
- ・ 寮・社宅有（独身寮・家族寮・借り上げ社宅）
- ・ 定年有（60歳）
- ・ 財形貯蓄制度
- ・ 退職年金制度(確定給付企業年金)
- ・ 選択制企業型確定拠出年金制度
- ・ グループ保険
- ・ 資格取得報奨金制度
- ・ 通信教育
- ・ 階層別研修
- ・ 拳手制研修
- ・ OJT制度
- ・ 産体育休制度 ※実績あり
- ・ リフレッシュ休暇制度(2週間の長期休暇)
- ・ リロクラブ(飲食店やレジャー施設で使える割引サービス)
- ・ 某テーマパークの割引補助(チケット料金から7,000円引)
- ・ 社員食堂・食事補助(全従業員利用可)
- ・ 社内レクリエーション(ボウリング大会、リレー大会、抽選会等)

## スキル・資格

#### 【必須要件】

※以下いずれも必須となります。

- 営業経験
- 化学の何かしらのバックグラウンドがある方
- 英語を使用した業務に抵抗が無い方(目安TOEIC650点以上)

**【歓迎要件】**

- 工学系、化学系の知識
- 商社、エネルギー業界、エンジニア会社、メーカーなどの営業経験
- 英語が話せる方歓迎

**【選考について】**

- 書類選考→適性検査→1次面接→最終面接→社長面談→内定  
※適性検査については、1次面接時の参考にするため選考要素が強いわけではありません。  
※ご経験等により面接回数変動する可能性があります。

---

会社説明