



【東京／海外営業】売上100億円を超える急成長企業・世界的ブランド／72ヶ国で販売／累計出荷数1億個

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

非公開

### 求人ID

1577202

### 業種

電気・電子・半導体

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

500万円～600万円

### 勤務時間

09:00～18:00

### 休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 ■子供の看護休暇  
...

### 更新日

2026年02月05日 17:07

## 応募必要条件

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

高等学校卒

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2358348】

### ■業務内容：

東南アジアを中心に、現地の代理店や小売店本部への営業活動をお任せします。シンガポール、マレーシアを中心とした市場開拓を担います。

- ◇既存顧客への提案
- ◇売上データの分析
- ◇担当店舗のメンテナンスや販促支援 など

**■業務の特徴：**

- ◇月1回程度のシンガポール・マレーシア等への海外出張（全額会社負担・コーポレートカード支給）があります。東南アジアには拠点がないため、出張が多いポジションです。
- ◇既に取り引のある海外の代理店、海外小売店本社などに対し、新商品導入や売り場の拡大を提案します。
- ◇現地店舗に直接出向き、商品の棚替えや陳列の整理、新しい販促物（POPなど）の設置など、取扱店舗のサポートも行います。

**【具体的な業務例】****▼商談（新規・既存）**

代理店や卸、小売店の本部にアポを取り商談を実施。

商品をPRして取扱商品を増やすのに加えて、売り場の拡大や専門コーナーの設置の提案もします。

海外では知名度に伸びしろがあるため、新規営業の経験も多く積むことができます。

**▼新規取引に関する準備**

法務担当と連携し、契約書の取り交わしや現地の法律への対応などを進めます。

また、物流担当と連携して納品の手配も進めます。

**▼取扱店舗サポート**

新店棚作りや、レイアウト変更での棚作り、新商品発売後の推奨販売コーナー作りを行い、お客様が飽きない、欲しいものが買いやすい環境を維持します。

※ 担当顧客は研修後、先輩のサポートを受けながら徐々に担当企業をお任せしていきます

※ 東南アジアには拠点がないため、出張が多いポジションです。

---

## スキル・資格

**■必須条件：**

- ・営業経験者
- ・ビジネスレベル以上の英語（現地の顧客と問題なく商談ができるレベル）
- ・海外出張が可能な方
- ・普通自動車免許（AT限定可）
- ・基本的なPCスキル（Word・Excel・PowerPoint）

**■歓迎条件：**

- ・営業経験2年以上
- ・英語以外の言語（中国語など）
- ・小売り・卸業界でのご経験
- ・Eコマース（Amazon、Shopifyなど）の運用経験
- ・Excel（ピボットテーブル・VLOOKUPのスキルがあれば尚可）

---

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします