



【名古屋駅直結】海外営業（機器商品担当）

CKD株式会社での募集です。営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

CKD株式会社

求人ID

1576996

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

愛知県

給与

500万円～1000万円

勤務時間

08:30～17:15

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 G...

更新日

2026年02月05日 17:06

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2297359】

自動化技術と流体制御技術を基盤に技術革新を続け、現在では「自動機械装置」と「機器製品」のふたつを軸に事業を展開。50万点を超える製品群で世界中のものづくりに貢献。

■業務内容

自動化・省力化機器の専門メーカーである同社にて、機器商品（アクチュエータ、空圧機器、流体制御機器など）を担当する海外営業職を募集します。

本ポジションでは、国内（日本）に拠点を置きながら、海外顧客・海外代理店とのやり取りを通じた営業活動をお任せします。

■具体的には

- ? 海外代理店や販売会社との関係構築・販売支援
- ? 担当地域（例：アジア、北米、欧州など）の販売戦略の策定と実行
- ? 顧客ニーズのヒアリングと製品提案
- ? 技術部門との連携によるカスタマイズ対応
- ? 海外展示会・商談会への参加
- ? 必要に応じた海外出張

■機器商品 製品ラインナップ

<https://www.ckd.co.jp/kiki/jp/>

機器営業の部門では、自動機械装置を構成する機能部品の販売を行っております。

装置を動かすために必要な部品の細かな仕様（性能・機能）を確認し、最適な製品を提案します。

お客様がどのような装置をつくっているか、その特徴を理解していなければ適切な提案はできません。

またお客様の潜在ニーズを探り、技術サイドに情報をフィードバックして商品開発につなげるための専門的な知識が必要とされ、“技術営業”的な側面もございます。

自身が蓄積した知識をフルに使って提案ができるため、仕事を通じて成長したい方には最適な仕事です。

スキル・資格**■必須要件**

- ・メーカーや商社での海外営業のご経験
- ・英語でのビジネスコミュニケーション能力（目安：TOEIC700点以上）
- ・普通自動車運転免許

■歓迎要件

- ・機械 / 電気 / 電子関連の製品知識
- ・その他の言語スキル
- ・海外駐在経験

会社説明

自動機械装置及び省力機器、空気圧制御機器、駆動機器、空気圧関連機器、ファインシステム機器、流体制御機器など機能機器の開発・製造・販売・輸出