



【海外営業】海外代理店の補給部品・アフターサービス事業コンサル／営業施策の現地実行支援

トヨタ自動車株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

トヨタ自動車株式会社

求人ID

1576949

業種

自動車・自動車部品

雇用形態

正社員

勤務地

愛知県

給与

500万円～1500万円

勤務時間

08:30～17:30

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 有給休暇：入社月により0～11日付与。（入社半年後には10...

更新日

2026年02月05日 17:06

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2224295】

【概要】

モビリティカンパニーへの変革を支える、会社の収益基盤である部品事業の拡大・強化を海外代理店と推進

【詳細】

海外代理店の部品・サービス営業施策・企画の提言/コンサル及び活動支援

・販売店へのお客様在庫増、補給部品増販に向けた販促企画支援

・各市場での部品価格戦略支援：市場価格を踏まえた部品価格調整

・ 廉価補給部品の企画・導入支援：ビジネスプラン、販売計画立案

<やりがい・PR>

・ 部品・アフターサービス事業はトヨタ自動車本体収益の3割以上、海外代理店収益の5割以上（2023時点）を稼ぐ重要な収益基盤です

・ 特定地域・国を担当し、担当する海外代理店と共に、販売店、トヨタ/レクサスユーザーの行動変容を促し、収益増に寄与する企画・販促施策、価格政策を推進することができます。

（主な海外エリア：北米、欧州、アジア、中南米、オセアニア、中東、中国）

海外代理店の考え・取組みを理解、寄り添い、自身・仲間（部内関係者、部外関係者）のノウハウや、商品・価格提案も活用しながら、裁量をもって推進できます。

スキル・資格

<MUST>

- 1) 海外事業体の取組み・施策を俯瞰的に理解し、対等に意見交換、提案を行うことができる謙虚さと胆力
- 2) 英語での業務経験含め、海外事業体との業務経験
- 3) 社内外関係者との良好な関係構築ができるコミュニケーション能力

<WANT>

- 1) クルマ及び自動車業界への知識、又は興味・関心
- 2) 自動車業界におけるバリューチェーン関連の知識（中古車・保険・金融等）
- 3) 自動車/二輪車アフターマーケットビジネスに関連する知識/経験

会社説明

自動車および関連部品の開発、製造、販売、その他