



【豊橋】営業企画（海外代理店対応）/リーダー候補 ~世界シェアトップクラスの荷重測定器メーカー～

株式会社イマダでの募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

[株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント](#)

採用企業名

株式会社イマダ

求人ID

1576755

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

愛知県

給与

600万円～900万円

勤務時間

08:30～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 有給休暇は入社時:2日、試用期間満了時:...

更新日

2026年02月05日 17:05

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2346785】

当社営業企画グループのリーダー候補として、グローバル営業・マーケティングの中核を担っていただきます。
管理職としてはチームを牽引し、マーケティング視点を持ちながら部門横断で成果最大化を目指す役割も期待されます。

■仕事内容

イマダでは自社で営業職を設置していません。

豊橋本社の営業企画が、MAツールなどを駆使して、世界中の販売代理店の支援をしています。

世界に勝負ができる製品を持つ弊社で、単なる「調整役」ではなく「売れる仕組みそのもの」を設計・実装しワールドワイドに拡販していくことが役割です。

【具体的には・・・】

- ・MA・SFAを活用した営業プロセスの可視化・仕組み化
 - ・海外代理店の成果分析・改善提案
 - ・営業部門と連携したグローバル営業戦略の設計
 - ・将来的なマーケ組織づくり・チームマネジメント
 - ・英語圏を中心としたWeb／コンテンツ戦略の企画・改善
 - ・海外向けSEO／Webマーケティング施策の企画・改善
 - ・部門間連携（マーケティング、商品企画、営業現場など）の推進
 - ・メンバー育成（OJT・トレーニング設計）
-

スキル・資格

■必須

- ・高校卒業以上
- ・営業職経験（業界不問）
- ・数字・データをもとに改善提案ができる方
- ・海外マーケティングの経験がある または 興味がある方

■歓迎

- ・広告代理店・制作会社・コンサル出身
- ・営業企画職経験者
- ・将来的にマーケ責任者を目指したい方
- ・英語に抵抗がない方（読み書き・簡単なやり取りが可能なレベル）

■求める人物像

- ・会社の理念・ビジョンに共感し、経営層と同じ視座で組織文化を育てていける方
 - ・部門を超えた連携ができ、「会社全体が良くなるために何をすべきか」の視点で行動できる方
 - ・DX志向で、古い営業体質をアップデートしたい
-

会社説明

機械式及び電子式荷重測定器の開発・生産 特注荷重測定器の開発・生産