



めっき薬品の海外営業（海外代理店支援／残業20時間程度）

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

## 募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1576549

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

650万円～850万円

勤務時間

09:00～17:45

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社直後に入社月に応じて最大15日間付与されます 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季休暇 ...

更新日

2026年02月05日 17:00

## 応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2329095】

海外営業チーム（3名体制）に所属し、海外（中華圏や東南アジア）での自社製品の拡販を目的とした以下の業務を行って頂きます。

【業務内容詳細】

- ・各種課題解決に向けて、自社工場や海外グループ拠点（中華圏や東南アジア）との調整
- ・チームメンバーのサポート

入社直後リーダー職業務の一部を引継いで頂きます。

1年を目安に海外営業チームの業務全体を把握して貰い、いずれは海外チームのリーダーになっていただくことを想定しています。

リーダー職業務詳細：会議資料（自社工場と営業による製販会議、営業部内での販売見通し）取り纏め、拡販課題への取組み進捗確認

海外営業においては、中国、台湾、韓国、東南アジアのめっき加工業者（需要家）に対し、海外グループ会社を通じてまたは直接販売しており、必要に応じて需要家へ訪問し、製品提案や技術者同行による技術面のフォロー等を行います。具体的な業務には、新規顧客の開拓、代理店との契約交渉、販売戦略の策定、販売促進、市場分析、プロモーション活動、技術サポート、そしてクレーム対応などが含まれます。

＜担当商材について＞めっき液、後処理剤（防錆処理剤）といった、無機、有機系の表面処理剤となります。スマートフォンやPC等に搭載されている電子部品（コネクタ等）や半導体（ICリードフレーム、メモリ）に用いられており、人々の日常生活を下支えする役割を担っています。

＜担当顧客について＞主にグループ会社を通じて海外顧客へ販売しており、海外（中華圏・東南アジア）グループ会社が直接の取引先となります。＊基本的には日本語でのメール、電話となりますが一部グループ会社においては英語を使用します。

---

## スキル・資格

【必須】

・メーカーでの法人営業経験（目安5年以上）

【歓迎条件】

・海外代理店を通じた海外営業支援の経験がある方

・素材業界、化学品業界での就業経験

---

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします