

グループセールスディビジョン エンタープライズソリューションビジネス部：DXセールスグループ（GSD）

> **楽天グループ株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...**

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
楽天グループ株式会社

求人ID
1576525

業種
インターネット・Webサービス

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
650万円 ~ 1000万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】有給6カ月経過時点で10日 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 土・日・祝祭日 夏期休暇：3...

更新日
2026年11月15日 07:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2332864】
■楽天・事業について
楽天グループは、通信業界やIT業界における革新的なサービスを提供し、グローバル市場での成長を目指しています。特に、企業のモバイル活用を支援するSaasソリューションやMDM、セキュリティサービス、生成AIソフトウェアのRakuten AI、楽天モバイルの通信がバンドルされたEmbeddedデバイス、スマートフォン/タブレット/PCなどを含むデバイスなど、様々なサービスを用い、顧客のビジネス課題を解決することで、顧客の事業成長に貢献します。

■部署・サービスについて

企業のモバイル活用を支援するSaasソリューションやMDM、セキュリティサービス、生成AIソフトウェアのRakuten AI、ロボット、楽天モバイルの通信がバンドルされたEmbeddedデバイス、スマートフォン/タブレット/PCなどを含むデバイスなど、様々なサービスを楽天グループのアセットを活用し、顧客に革新的なDXソリューションを提供することで事業成長や自己成長を実感できます。
また、成長市場でスキルアップとキャリアアップを実現しながら、多様な優秀なメンバーと刺激的な環境で働けます。

■募集背景
事業拡大に伴い、楽天モバイルのDXソリューション営業を担える人財を募集しています。

業務内容
■業務概要
企業のモバイル活用を支援するSaasソリューションやMDM、セキュリティサービス、生成AIソフトウェアのRakuten AI、楽天モバイルの通信がバンドルされたEmbeddedデバイス（AI監視カメラ、デジタルサイネージ、AIロボット掃除機、ロボット、ポケトークなど）、スマートフォン/タブレット/PCなどを含むデバイスなど、様々なサービスを推進するDXソリューション営業

■業務詳細
ターゲット顧客を選定し、戦略的なアプローチを実行する 顧客のビジネス課題やニーズを丁寧にヒアリングする 顧客の課題に対して、上記にあげた様々なサービスと楽天モバイル通信を組み合わせた最適なソリューションを提案する 顧客に対して、提案内容を分かりやすく説明し、導入効果を具体的に提示するプレゼンを行う 見積もりを作成し、価格交渉や契約条件の調整を行い、契約締結を目指す 導入後のフォローアップを行い、顧客満足度を高める 市場動向や競合情報を収集し、営業戦略の立案に役立てる 企画部門やマーケティング部門と連携し、顧客ニーズに合った製品・サービスを開発・提供する

■働く環境
社内外のグローバルなチームと連携し、ダイナミックに拡大する組織で働くことができます。AIなどを活用した最新のITツールやシステムを活用し、効率的な業務遂行をサポートします。
IT・モバイル業界出身の中途採用メンバーが在籍。多様な経験を持つメンバーが集まり、専門性を活かしてプロジェクトを推進しています。

スキル・資格

必須要件：
IoTデバイスやクラウドサービス、SaaSのソリューション営業経験（２年以上が望ましい）
Ｂ２Ｂの営業経験
IT/通信業界での業務経験
基本的なPCスキル（Excel、Word、PowerPointなど）

歓迎要件：
・ビジネスレベルの英語力（TOEIC 800点以上または同等のスキル）
・プロジェクト企画・管理の経験
・与えられた職責を超える仕事や新しい取り組みに対し、積極的に挑戦を繰り返すマインド
・共通の目的を達成するために、自身の所属組織の長や利害関係者と連携・協力して業務を遂行した経験。
・顧客体験を高め続けるために、社内外の顧客のニーズを自ら先読みし、対応した経験。

会社説明

インターネット関連事業