

AIソリューション営業・コンサルティング（リーダー）：企業ネットワーク事業統括部 エンタープライズソリューション事業部 ソリュ…

楽天グループ株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で…

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
楽天グループ株式会社

求人ID
1576522

業種
インターネット・Webサービス

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
650万円 ~ 1000万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】有給6カ月経過時点で10日 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 土・日・祝祭日 夏期休暇：3…

更新日
2026年11月15日 07:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2291236】
■部門概要
楽天グループ株式会社に勤務し、楽天モバイルの運営を担当していただきます。
当部門は、革新的な技術と先進的な精神でキャリア事業に参入し、魅力的なサービスの提供に挑戦し続けています。
当社は、世界基準の革新的なサービスを創出するために、一人ひとりが自分の可能性を最大限に発揮し、活躍の場を広げられるような制度・環境づくりを推進しています。
当組織は、法人のお客様向けにモバイルサービスを中心としたソリューションを提供する部門であり、事業拡大の中核メンバーとして事業に参画していただく予定です。

■採用背景
法人顧客向けにAIサービスを提供する人材を募集しています。社内の法人営業チームと連携しながら営業の企画・コンサルティングを行い、オンラインや対面での提案営業を行っていただきます。

■ポジションの詳細
楽天モバイルでは、一般法人ユーザー向けにモバイルの音声・データ回線の提供のみならず、法人の課題解決を可能にするソリューションの提供を行っています。特に、楽天グループの強みであるデータやAIを活用したサービスの開発に積極的に取り組んでいます。法人ビジネスにおけるAIサービスの提案営業の具体的な業務内容は以下の通りです。

販売戦略の策定と実行
顧客との関係構築
チームリーダーシップ
市場調査と分析
提案書やプレゼンテーションの準備ネジメント業務も担当頂きます。

スキル・資格

必須要件：
営業またはコンサルティングの経験（5年以上）

歓迎要件：
チームリーダーまたはプロジェクトマネージャーとしての経験。
AI技術とデータ分析に関する基礎知識。
優れたプレゼンテーションおよび交渉スキル。
日本語と英語の両方でビジネスコミュニケーションを行うことができる能力。

会社説明

インターネット関連事業