



AIソリューション営業・コンサルティング（リーダー）：企業ネットワーク事業統括部  
エンタープライズソリューション事業部 ソリュ...

楽天グループ株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

楽天グループ株式会社

### 求人ID

1576522

### 業種

インターネット・Webサービス

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

650万円～1000万円

### 勤務時間

09:00～17:30

### 休日・休暇

【有給休暇】有給6カ月経過時点で10日 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 土・日・祝祭日 夏期休  
暇：3...

### 更新日

2026年04月30日 00:00

## 応募必要条件

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2291236】

### ■部門概要

楽天グループ株式会社に勤務し、楽天モバイルの運営を担当していただきます。

当部門は、革新的な技術と先進的な精神でキャリア事業に参入し、魅力的なサービスの提供に挑戦し続けています。

当社は、世界基準の革新的なサービスを創出するために、一人ひとりが自分の可能性を最大限に発揮し、活躍の場を広げられるような制度・環境づくりを推進しています。

当組織は、法人のお客様向けにモバイルサービスを中心としたソリューションを提供する部門であり、事業拡大の中核メンバーとして事業に参画していただく予定です。

**■採用背景**

法人顧客向けにAIサービスを提供する人材を募集しています。社内の法人営業チームと連携しながら営業の企画・コンサルティングを行い、オンラインや対面での提案営業を行っていただきます。

**■ポジションの詳細**

楽天モバイルでは、一般法人ユーザー向けにモバイルの音声・データ回線の提供のみならず、法人の課題解決を可能にするソリューションの提供を行っています。特に、楽天グループの強みであるデータやAIを活用したサービスの開発に積極的に取り組んでいます。法人ビジネスにおけるAIサービスの提案営業の具体的な業務内容は以下の通りです。

販売戦略の策定と実行

顧客との関係構築

チームリーダーシップ

市場調査と分析

提案書やプレゼンテーションの準備・ネジメント業務も担当頂きます。

---

**スキル・資格**

必須要件：

営業またはコンサルティングの経験（5年以上）

歓迎要件：

チームリーダーまたはプロジェクトマネージャーとしての経験。

AI技術とデータ分析に関する基礎知識。

優れたプレゼンテーションおよび交渉スキル。

日本語と英語の両方でビジネスコミュニケーションを行うことができる能力。

---

**会社説明**

インターネット関連事業