



【海外営業/欧州エリア】バリ取りの自動化でモノづくり業界に革新を起こす

株式会社ジーバックテクノロジーでの募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎で...

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

株式会社ジーバックテクノロジー

### 求人ID

1576482

### 業種

機械

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

700万円 ~ 900万円

### 勤務時間

09:00 ~ 17:30

### 休日・休暇

【有給休暇】入社時5日 入社半年経過時点5日 最高付与日数20日 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 夏季休暇 年末年始

### 更新日

2026年04月17日 13:00

## 応募必要条件

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2227347】

【企業のミッション】

世界トップ水準の製品を提供し、技術立国日本の製造業を支えるお客様のお役に立つと同時に世界の製造業の『ものづくり』の質的向上に貢献します。社会の発展、企業の競争力、人々の生きがいに通じる商品、サービスを提供すること、取引先の発展と、社員の成長に寄与することをミッションとしています。また、社員が楽しく、チャレンジングで生きがいのある人生を歩めること、その社員の幸せを通じて社会に貢献することをモットーとされています。

【業務内容】

当社は金属や樹脂の加工時に発生する不要な突起のバリを世界初の技術で除去・研磨する画期的な製品を開発しています。中国での認知度向上、シェア拡大に向けた市場開拓戦略立案～実行をお願いします。

## 《詳細》

- ユーザへの技術提案・代理店支援・OEMメーカー/機械メーカーとの連携を通じ、市場開拓のヒントを得る
- 産業/市場動向等データからも特異点を見つけ、効果的な販売方法/体制の構築等、市場開拓の仕組みを作る
- 既存代理店マネジメント・新規代理店/パートナー企業開拓

## &lt;ご採用いただいている企業・分野&gt;

◇自動車部品分野◇

カーメーカー：トヨタ、ホンダ等

部品メーカー：デンソー、ボッシュ、日立オートモティブ、アイシン等

◇その他の分野◇

パナソニック、ヤマハ発動機、三菱重工、川崎重工、IHI等

※航空機部品、電気・電子部品などの量産ラインで採用されています。

## スキル・資格

## 【必須】

- 英語での商談・折衝経験
- 日本語中級以上
- 海外ビジネスパートナーの開拓・マネジメント経験（※トップマネジメントとの折衝含む）

## 【尚可】

- マーケティング経験
- 工業製品・工具メーカーでのご経験

【入社後】製品や機械加工の知識習得には、OJTも含めた研修プログラムがあり、業界未経験でも3~4ヶ月で独り立ち実績ございます【将来】入社3年で社内の主要プロジェクトをリードしたり、新規部署の立ち上げを目指すなど、キャリアアップ・活躍の機会は多くあります

【製品】樹脂や金属の加工時に発生するバリを自動で除去・研磨する製品

【顧客】自動車業界や航空業界等製造業界等

## 会社説明

工業用研磨・切断・微細バリ取り用工具の開発、製造、販売