



再エネ電力販売の法人営業

国内外で事業展開する大手再生可能エネルギー事業者での募集です。法人営業（その...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

国内外で事業展開する大手再生可能エネルギー事業者

求人ID

1576317

業種

石油・エネルギー

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

750万円～800万円

勤務時間

09:15～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 ...

更新日

2026年02月19日 21:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2357080】

【主な業務】

国内における電力小売事業に関する下記業務

- ・再エネプラン（風力並びに太陽光がメイン）・環境証書の販売並びに販売代理店発掘・管理
- ・再エネ電源の調達

【具体的な業務】

- ・再エネプラン販売に向けた法人需要家の新規開拓

- ・法人需要家への提案（電力事業制度や電力市場の情報取り纏め、資料作成、見積書作成含む）
- ・法人需要家との契約交渉、契約書作成
- ・再エネプラン販売に関する代理店（主に媒介店、取次店）の新規開拓
- ・契約中代理店の育成並びに管理（同行訪問あり）
- ・再エネ電源獲得に向けた各種電力会社の新規開拓
- ・各種電力会社との契約交渉、契約書作成
- ・社内外関係者との協議、社内決裁取得
- ・電力事業制度や電力市場の最新動向把握

【出張頻度】

1カ月に2～4回程度（1回につき2～3日程度）

スキル・資格

【必須要件】

- ・法人営業経験5年以上
- ・ソリューション営業経験3年以上
- ・ゼネラリスト志向の方

【歓迎要件】

- ・新電力会社での法人営業経験
- ・再エネ電力事業に関する知見
- ・電気事業制度に明るい方
- ・英語力
 - ↳入社時はなくても問題ありません。

【求める人物像】

- ・今後の再エネ普及に向けて使命感をお持ちの方
 - ・日々業務に課題感を持ち、自ら改善策を検討・実行できる方
 - ・事業拡大フェーズの会社にて、様々な業務に挑戦していきたい方
-

会社説明

ご紹介時にご案内いたします