



## ドイツ系技術商社での営業職【東京・大阪・愛知選択可】

株式会社イリスでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

株式会社イリス

#### 求人ID

1576302

#### 業種

専門商社

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

750万円～900万円

#### 勤務時間

09:00～17:30

#### 休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末年始 クリスマス休暇あり

#### 更新日

2026年02月05日 16:45

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

専門学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2290158】

■仕事内容：・動・や紙加・などの産業・の製造機械をはじめ、幅広い分野で技術製品をサービスを取り扱う営業職です。顧客の技術的要望を把握し、取扱い機械操作の先端技術をアピールする提案営業となります。海外メーカー製の各種産業機器の輸・販売業務、英語でのドイツ本社とのMTG、海外メーカーとの折衝業務などもあります。また・1回、1・2週間前後の国内外（欧州、北・、アジア圏）への出張もあります。

※管理監督での採用ですが、部下を持たないポジションになります※

■担当製品：金属加工機・射出成型機

■強み：ヨーロッパの最先端の技術が用いられた製品を、日本市場に対し販売していただきます。  
製品の性能や、コストメリット等、他社優位性を示し、提案営業を行っていただくポジションです。

【主な業務内容】

- ・担当製品の新規・既存営業（月に1～2週間前後の国内・海外出張あり）
- ・展示会（年1～2回）での営業活動
- ・顧客への製品・技術提案作成およびプロジェクトのコーディネート
- ・顧客およびメーカーとの交渉・契約締結・検収のフォロー
- ・顧客訪問のための国内・海外出張
- ・予算の作成、年間販売目標の設定と達成等
- ・英語（E mail、電話）による海外メーカーとの折衝、ドイツ本社とのコレポン など

【顧客先】

自動車業界・印刷業界

---

## スキル・資格

- ・機械製品の営業経験をお持ちの方
- ・ビジネスレベルの英語力＊ドイツ本社、取り扱いメーカーとのMTGで使用
- ・Word、Excel、PowerPointの基本操作

---

## 会社説明

輸出入貿易業（機械販売）::工作機械、プレス機械、ゴム・プラスチック押出機、射出成形機、印刷・製本機械、紙加工機械、食品・飲料機械、繊維機械、各種産業機械