



【800～1000万円】R13937 国内営業

イー・エス・アイ・ジャパン株式会社での募集です。アカウントエグゼクティブAE...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

イー・エス・アイ・ジャパン株式会社

求人ID

1576237

業種

機械

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

800万円～1000万円

勤務時間

09:00～17:00

休日・休暇

【有給休暇】初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制（土・日）、祝日、年末年始休暇、慶弔休暇、特別休暇等

更新日

2026年02月05日 16:41

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2355605】

レーザー製品の国内営業担当

IC基板パッケージおよびHDI分野のPCBメーカー向けに、当社のレーザードリルシステムを促進・販売するための営業戦略の策定と実行を担当。

レーザードリル技術、PCBパネル自動化、PCB製造プロセスに関する理解、ならびに顧客関係の管理能力、ビジネス状況に

応じた営業行動計画の戦略立案能力が求められ、売上拡大を図ります。

具体的な業務内容：

戦略的行動計画、事業状況、社内調整済み目標に基づく営業訪問。

国内顧客訪問のための出張。

売上予測と更新。

日本におけるGMおよび米国同僚への事業報告。

ビジネス機会の優先度管理。

国内および米国への出張（オプション：東南アジア拠点の日本人顧客支援のためSEA出張）。

スキル・資格

日本におけるプリント基板または半導体業界での8~10年以上の実務経験。

【尚可】

ICパッケージおよびHDI用途向けレーザードリルシステムの販売経験。

Miller Heiman Blue and Green sheetまたは類似ツールを用いた戦略的営業プロセスの経験。

会社説明

米国イー・エス・アイ社（現在はEquipment and Solutions Division of MKS Instruments Inc.） 製品の輸入、販売、据付、保守サービス