



【850～1100万円】（神奈川）営業・マーケティング（光学用途材料）（102426）
【NSG：日本板硝子】

日本板硝子株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

日本板硝子株式会社

求人ID

1576077

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

850万円～1100万円

勤務時間

08:30～17:15

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季...

更新日

2026年05月01日 01:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2340561】
【クリエイティブ・テクノロジー事業部門 営業・マーケティング（光学用途材料）】

<職務内容>

■職務内容

・開発品の販売・マーケティング業務
光学用途材料に関する国内・海外顧客向けに、開発製品の市場開拓・拡販計画を立案・実行し、新用途・新市場を創出する。

・担当いただく市場
日本及び海外（直近はアジア（中国、韓国、東南アジア）、以降 欧米へ拡大）
・社内コミュニケーション
部内の製販技（相模原および四日市事業所）、海外営業拠点（香港）、社内他部門（研究開発部等）と連携し、開発品のビジネス化と拡大を行う。

スキル・資格

■必須要件：

- ・光学業界またはセンサー業界と親和性のある業界で技術営業の経験がある方
- ・英語でコミュニケーションを取ることに抵抗の無い方。
- ・異文化を含む多くの利害関係者をまとめ、ビジネスコーディネートした経験のある方。

■歓迎要件：

- ・海外顧客との取引や輸出入に携わった経験のある方。
 - ・メーカーにおいてプロジェクトマネジメント経験のある方。
 - ・メーカーにおいて開発品の拡販戦略を立案し、実際のビジネス化までつなげた経験のある方。
 - ・小規模（概ね5名程度）のチームをリードした経験のある方。
 - ・マーケティング活動を通じて新市場を創出した経験がある方
-

会社説明

ガラス建材事業・輸送機器事業・情報電子事業・ガラス繊維事業