



【950～1050万円】 【海外営業】海外自動車流通ビジネス及び海外販売店オペレーションの実務管理（スペシャリスト）

住友商事パワー＆モビリティ株式会社での募集です。海外営業のご経験のある方は歓...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

住友商事パワー＆モビリティ株式会社

求人ID

1576041

業種

総合商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円～1000万円

勤務時間

09:30～17:45

休日・休暇

【有給休暇】初年度 2日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 GW 年末年始 有給：入社日によって比例付与
1...

更新日

2026年02月05日 16:25

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2294830】

ミッション

- ・アジア・中東・アフリカ・中央アジア・中南米・カリブ海地域等向け自動車トレード（車両・部品）
- ・海外自動車販売店とのオペレーション、マーケティング、ロジスティクス、ファイナンス協力
- ・国内・海外自動車メーカー・工場との調整・折衝

※自動車メーカー各社から商権を与えてもらったマーケットに対する既存営業が大半となります。

【業務内容詳細】

- ・大手自動車メーカーから購入した自動車完成車や補修部品等を海外正規代理店に輸出するトレード業務。
- ・住友商事からの受託業務、自社名義業務の双方において、担当市場の販売管理やオペレーション支援。（海外出張多数）
- ・現場での情報やデータなどを活用した顧客動向分析や戦略立案、マーケティング活動の提言。
- ・自動車メーカーの戦略に沿った、海外での自動車販売、アフターサービスのフォローアップ。
- ・自動車メーカーとの価格折衝、需給管理、輸出調整や海外法規制情報の共有。
- ・新規市場開拓、代理店契約実務、オペレーション開業支援。
- ・管理職として、部下の育成と管理。

【配属部署】

自動車流通・サービス本部

年齢層は20代から60代まで幅広く、平均年齢はおよそ40歳前後です。

スキル・資格

【必須要件】

■海外取引経験を5年以上お持ちの方

■TOEIC750点以上の方

【歓迎要件】

■商社での営業経験あるいは自動車関連業界での経験をお持ちの方

会社説明

1.自動車・自動車関連品、鉄道車両、及び電力プロジェクト設備等のトレード（輸出入、三国間及び国内取引）2.電力・交通・社会インフラ等のプロジェクト開発及び履行3.カーボンニュートラルに資する新規事業開発