



【1000～1500万円】PMOスペシャリスト Portfolio Management 部 (RMI Strategy ...)

楽天モバイル株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

楽天モバイル株式会社

求人ID

1575906

業種

通信・キャリア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円～1500万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】入社半年経過時点10日 最高付与日数20日 入社3か月経過後5日付与 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 夏季休...

更新日

2026年02月05日 16:07

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2347787】

【組織説明】

楽天モバイルは、楽天グループの一員として、世界をリードするモバイルネットワークオペレーターです。革新的な技術で通信業界に変革をもたらし、最先端のモバイルソリューションを提供しています。5G、AI、IoTなど最新技術を活用し、消費者および企業向けに新しいモバイルコミュニケーションの形を創造することをミッションとしています。

楽天モバイルのStrategy Product Office (SPO) は、戦略的なイノベーションを推進し、収益の最大化と顧客価値の向上をミッションとしています。この度、当社のダイナミックなポートフォリオマネジメントオフィスの一員として、意欲と経験に富んだPMOスペシャリストを募集します。

本ポジションは、日本の多様な社内ステークホルダー（営業、マーケティング、店舗、カスタマーサポート、開発チーム、法務、バックオフィスなど）との連携と調整を通じて、戦略的イニシアチブの成功に不可欠な役割を担います。多数の関係者を巻き込み、プロジェクトを強力に推進してくださる方を募集します。

【業務内容】

PMOスペシャリストとして、以下の業務をご担当いただきます。

■戦略的イニシアチブの推進と実行

第三者とのビジネスパートナーシップの構築・強化、および新規ビジネスアイデアの創出を主導。

複数の戦略的プロジェクトにおいて、構想段階から完了までを一貫して推進し、目標達成、期限内・予算内での遂行を実現。SPOポートフォリオ内の主要な戦略的イニシアチブに対し、エンドツーエンドでオーナーシップを発揮。

具体的には、B2B/B2Cビジネスアイデアの評価パイプライン構築やインキュベーションプロジェクトの成功を通じた新規ビジネス機会の創出、また、B2B/B2C収益や戦略的価値向上に繋がる第三者との関係強化による戦略的パートナーシップの確立などを推進。

■プロダクトポートフォリオとガバナンスの統括

SPOプロダクトポートフォリオの管理を主導し、全社的なビジネス戦略との整合性を確保。

SPOにおける内外の堅牢なガバナンスフレームワークを確立・維持し、プロジェクトおよびポートフォリオ管理の継続的な改善を推進。

■主要ステークホルダーとの連携と調整

楽天ショップ、マーケティング、CS、収益オフィス、財務、B2B/B2C、GHRなど、主要なステークホルダーとのコミュニケーションを円滑化し、協業を促進。

エグゼクティブフォーラムの運営

システム開発委員会（SDM）やNPI（New Product Introduction）などの重要な役員会議を組織・運営し、生産的な議論、明確な意思決定、および行動項目の効果的なフォローアップを確実に実施。

■部門横断的な調整と協業促進

様々な部門間での効果的なコミュニケーション、協業、調整を促進し、プロジェクト成功に向けて全ての関係者が貢献できるよう支援。

■プロセスとガバナンスの強化

PMOのプロセス、標準、ガバナンスフレームワークの確立、改善、施行を継続的に支援し、SPO全体で一貫性のある効率的かつ高品質なプロジェクト遂行に貢献。

これにより、PMOガバナンスの強化（標準化されたプロセス、プロジェクト健全性の向上、提供の予測可能性向上）に寄与。

■リスクと課題管理

プロジェクトおよびポートフォリオレベルのリスク、課題、依存関係を積極的に特定、追跡、管理し、必要に応じてエスカレーションを実施。ステークホルダーと協力し、効果的な緩和戦略を策定。

プロジェクトリスクの低減（プロアクティブな特定と軽減による遅延や予算超過の削減）に貢献。

■レポートと戦略的コミュニケーション

明確で簡潔なプロジェクトおよびポートフォリオの最新情報、進捗レポート、戦略的インサイトを上級管理職および関連ステークホルダーに提供し、情報に基づいた意思決定を支援。

これにより、レポート作成と透明性の向上（上級リーダーシップの意思決定のための正確でタイムリーなインサイト提供）を図る。

■文化的ニュアンスと戦略的橋渡し

ネイティブレベルの日本語能力と深い文化的理解を活用し、日本の商習慣やコミュニケーションスタイルに効果的に対応・適応。強固な信頼関係を構築し、SPOと日本人ステークホルダー間の重要な橋渡し役を務める。

スキル・資格

【必須要件】

・語学力：ビジネスレベルの英語力

※ご推薦時は英文レジュメが必須となります。

・経験：複雑な組織構造内でのPMOまたはプロジェクト/プログラム管理の役割における10年以上の実績

・イニシアチブ推進能力：特に複数の社内ビジネスユニットが関与する環境で、部門横断的なイニシアチブを成功裏に完了させた実績

・プロジェクト管理知識：プロジェクト管理手法とツールに対する深い理解

・コミュニケーションスキル：優れたコミュニケーション、交渉、対人スキル。あらゆるレベルのステークホルダーとの合意形成および影響力行使の実績

・適応性：独立して、またチームの一員として、ペースの速いダイナミックな環境で働く能力

■求めるコンピテンシー

・通信またはテクノロジー業界での経験

・テクノロジー分野におけるコンサルティング経験

・多様な文化的チームを持つグローバル企業での勤務経験

会社説明

携帯キャリアとして、革新的なネットワーク技術を基盤に、分かりやすく使いやすいモバイル通信サービス「楽天モバイル」を提供しています。料金プラン「Rakuten最強プラン」、オリジナル製品を含めた幅広い製品ラインアップの展開と共に、楽天モバイルショップを全国に展開しています。また、国内ナンバーワンの携帯キャリアを目指し、サービスエリアの整備・改善を行っています。5G時代のライフスタイルやワークスタイルの変革に向けて、通信インフラに支えられた利便性の高い社会の実現を目指します。2023年1月より法人のお客様向けサービスの提供を本格開始し、法人のお客様のニーズに合わせた幅広い料金プランの提供や、多様なビジネス課題を解決するソリューションサービスを拡充してまいりました。本格サービスの提供開始から1年で、10,000社超の法人のお客様にご利用いただいております。このたび、楽天グループの

シナジーを生かし、通信サービスに限らず、より多角的に法人のお客様のビジネスをサポートすることを目標に、サービス名称を「Rakuten最強プラン ビジネス」へ変更し、法人ビジネスも強化しています。