

セールスマーケティング（マネージャー候補） | ◆中南米への出張あり ◆中古車越境ECをリードする成長企業です。@東京都六本木

東京を拠点にスペイン語・英語を活かしてグローバルな環境で働きたい方にお薦めです。

**募集職種**

**人材紹介会社**

Leverages Career Mexico S.A. de C.V.

**採用企業名**

世界から「アフリカで最も有名な日本企業」として広く認知されている企業です。

**求人ID**

1575726

**部署名**

セールスマーケティング部

**業種**

その他（商社）

**会社の種類**

大手企業（300名を超える従業員数）

**雇用形態**

正社員

**勤務地**

東京都23区、港区

**最寄駅**

日比谷線、六本木駅

**給与**

550万円～1000万円

**ボーナス**

給与：ボーナス込み

**勤務時間**

09:00～17:00（固定時間制）、休憩時間：60分

**休日・休暇**

完全週休2日制（土曜、日曜、祝日、GW休暇、夏期休暇（3日）、年末年始休暇（4日）、産前・産後休暇etc..、年間休日125日）

**更新日**

2026年02月04日 15:57

**応募締切日**

2026年02月28日

**応募必要条件**

**職務経験**

1年以上

**キャリアレベル**

中途経験者レベル

**英語レベル**

ビジネス会話レベル

**日本語レベル**

ビジネス会話レベル

**その他言語**

スペイン語 - 日常会話レベル

基本はビジネスレベルを想定したポジションですが、日常会話レベルの方でも、海外営業経験や南米市場への情熱がある方は大歓迎です！

#### 最終学歴

高等学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

■セールスマーケティング（マネージャー候補） | ◆中南米への出張あり ◆中古車越境ECをリードする成長企業です。@ 東京都六本木■

#### <☆おすすめポイント☆>

成長市場を牽引！圧倒的なスケールと高待遇！

【市場のリーダー】世界200以上の国と地域へ中古車を輸出する越境ECのリーディングカンパニー。売上高は1,180億円超（2024年6月期）で、今なお急成長を続けています！

【圧倒的プラットフォーム】自社ECサイトは月間6,000万PVを誇り、「アフリカで最も有名な日本企業」として確固たる地位を確立。この巨大なプラットフォームを活用し、グローバルビジネスの最前線を担うことができます。

【高待遇と働きやすさ】想定年収は最大1,020万円。賞与は年2回・計5ヶ月分（前年度実績）と、あなたの貢献に報いる高待遇。年間休日125日、六本木駅直結のオフィスでの在宅勤務ありのハイブリッドワークで、プライベートも充実できます。

【真のグローバルキャリア】英語に加え、ビジネスレベルのスペイン語が必須。これまでの海外営業経験を活かし、チームマネジメントと新規市場開拓という大きなミッションに挑戦できます。

#### <仕事内容>

セールスマーケティング部として、販売代理店の開拓・管理・教育・企画立案を行い、  
その販売代理店による現地地域を中心とする全世界への販売の促進をご担当いただきます。

#### <業務詳細>

- お客様からのお問い合わせに対してのオペレーション
- 当社車両の販売促進活動
- 代理店の販売促進業務
- 代理店の開拓
- 新規エリアの開拓
- チームのマネジメントの業務

#### <充実の福利厚生>

- 各種社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- 在宅勤務手当（月5,000円）
- 通勤手当（会社規定に基づき支給）
- 退職金制度（勤続3年以上）
- 福利厚生サービス（リロクラブ）
- 慶弔見舞金（結婚祝い金、出産祝い金等）
- 服装自由

#### <勤務地>

東京都港区六本木（東京メトロ 日比谷線「六本木駅」1c出口コンコース直結！）※出社とリモート勤務のハイブリッド勤務

#### <給与>

想定年収：570万円～1,020万円

※経験や能力により決定

※賞与：年2回（6月・12月／前年度実績：基本給の5ヵ月分）

### スキル・資格

#### <必須条件>

- 海外営業(新規開拓経験があれば可)のご経験
- 英語：中級レベル
- スペイン語（またはフランス語）：ビジネスレベル

#### <歓迎条件>

- 自動車関連業界または貿易関連の知見のある方

### 会社説明